

The Great

WildLife | Temmuz - Ağustos
2018 / SAYI 14

**Dünya çapındaki avcılık ve outdoor fuarlarına katılıyor,
gelişmeleri sizin için yakından takip ediyoruz.**



İstanbul Av Silah
ve Doğa Sporları
Fuarı 2018



Nasuh Mahruki:
Hindistan



Ümit Çukurel:
Güüünaydın
Vietnammm!!



Doğa
Doğa Sporları
Doğa Aktiviteleri

www.thegreatwildlife.com

[f /thegreatwildlife.com](https://www.facebook.com/thegreatwildlife.com)

[@ /thegreatwildlife.com](https://www.instagram.com/thegreatwildlife.com)

[/thegreatwildlife.com](https://www.twitter.com/thegreatwildlife.com)

17,5 TL



YAZICILARAV

www.yazicilarav.com.tr

AV VE DOĞA SPORLARI İÇİN GEREKLİ TEK ADRES

www.yazicilarav.com



YAZICILAR AV MALZEMELERİ TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ

KASUSTU MAH. SEHİT İSTİHKAM UZ. CAV. M. ALI YAZICIOĞLU CAD. NO:24 YOMRA - TRABZON

TEL : +90 462 230 56 16 pbx Fax : +90 462 224 18 59 - info@yazicilarav.com - www.yazicilarav.com



SUNUŞ

**Aybeniz Orhan
Haşimova**

Oldukça yoğun geçen bir çalışma temposuyla hazırladığımız yeni bir sayı ile daha siz okurlarımızla buluşmamızın heyecanı ve mutluluğunu yaşıyoruz.

Sayın okurlarımız yola çıktığımız günden bugüne kadar sizler için en iyisini yapmak için çalışıyoruz. Her geçen gün değerli yazar ve gazeteci dostlarımızın ailemize katılımı ile büyüyor ve güçleniyoruz. Bu katılımlar bizi sizlere daha iyiyi daha güzeli sunmak adına heyecanlandırıyor ve teşfik ediyor.

Son sayımızda değerli gazeteci dostumuz ve yeni ortağımız Hakan ERTÜRK, yazıları ve röportajları ile sizlerle birlikte olacak.

Geride kalan 60 gün içerisinde birçok şenlik, festival ve fuarlarda büyük ailemizle birlikte olduk. Bu organizasyonlarda bize teveccühlerini gösteren, destek veren ve yanımızda olan Avcılar Atıcılar Kulüpleri'ne, Avcılık ve Atıcılık Federasyonları'na ve Silah ve Savunma Sanayimizin değerli iş adamlarına teşekkür ederiz.

Önümüzde 20 Ağustos'ta Kurban Bayramı ve küllerinden doğan bir ordunun eşi görülmemiş zaferinin taçlandığı gün olan 30 Ağustos Zafer Bayramı var. Her iki bayramınızda kutlu olmasını diliyorum.

Esenlikle Kalın...

YÖNETİM

THE GREAT WILDLIFE
TGWL Prodüksiyon
Sağlık Turizm İnşaat. A.Ş.

Adına İmtiyaz Sahibi
Aybeniz ORHAN (Sorumlu)

Genel Yayın Yönetmeni
Yazı İşleri Müdürü
Hakan ERTÜRK

Avukat
Arkin EYVAZOĞLU

YAYIN YÖNETİM

İSTANBUL PM TURKEY
Ajans ve Reklamcılık Tic. Ltd. Şti.
Abbasağa Mahallesi, Keşşaf Sokak No: 1 / 1,
Beşiktaş - İSTANBUL
Tel: 0212 227 9196
e-mail: info@pmturkey.com.tr
www.pmturkey.com.tr

Genel Yayın Yönetmeni
Halil ÖTER

Yazı İşleri Müdürü
Yeşim BAHADIR

Kreatif Direktör
Volkan GÜLEÇ

Satış ve Pazarlama
Nazlı ACIYİYEN

Katkıda Bulunanlar
Nilsu Tekinkaya, Dilara Yılmaz,
Mehmet ALTIN, Sinan YENEN

Fotoğraf
Nasuh MAHRUKİ, Ümit ÇUKUREL,
Aybeniz ORHAN, Özgür Serap ERTÜRK

Reklam Müdürü
Burcu EDREMIT
burcu@pmturkey.com.tr

Reklam Rezervasyon
Arzu FIRAT
arzu@pmturkey.com.tr

Abonelik abone@pmturkey.com.tr

BASKI

Bizim Matbaa Basım Yay. Ambalaj A.Ş.
4. Levent Oto Sanayi Sitesi Yeşilce Mah.
Aytekin Sok. No: 38 Seyrantepe / İstanbul -
TÜRKİYE Tel: 0212 280 38 50
Faks: 0212 280 38 60 www.bizimmatbaa.com.tr

DAĞITICI FİRMA

Dergi Pazarlama Planlama
100. Yıl Mahallesi 2264 Sk. No:1, Bağcılar -
İSTANBUL Tel: 0212 449 62 89 (Ofis)
www.dpp.com.tr

Baskı Yeri ve Tarihi
İstanbul, Temmuz 2018

Yayının Süresi İki Ayda Bir

Yayının Dili Türkçe

Yayının Türü Yerel Süreli Yayın

İletişim Adresi
Akatlar Mahallesi, Papatya Sokak
No: 251, Beşiktaş - İSTANBUL
Tel: 0212 352 8944
e-mail: info@pmturkey.com.tr
thegreatwildlife.com

The Great WildLife Dergisi, TGWL Prodüksiyon
Sağlık Turizm İnşaat. A.Ş. adına, PM Turkey Ajans
ve Reklamcılık tarafından hazırlanmaktadır. The
Great WildLife Dergisi'nin isim ve yayın hakkı TGWL
Prodüksiyon Sağlık Turizm İnşaat. A.Ş.'ye aittir. Der-
gide yayımlanan yazı, fotoğraf ve illüstrasyonların
her hakkı saklıdır. Kaynak gösterilmeden alıntı yapı-
lamaz. Yazıların sorumluluğu yazarlara, yayımlanan
ilanların sorumluluğu ise sahiplerine aittir.

SPONSORLAR





Motosikletle ve İki Çocukla Güney Hindistan

2 - 3 yılda bir motorcu ekibimizle dünyanın bir köşesini geziyoruz. Bu yılki rotamızı, 16 Kasım - 4 Aralık 2017 tarihleri arasında Güney Hindistan'ın Tamil Nadu ve Kerala eyaletleri olarak belirledik..



İstanbul Prohunt Göz Doldurdu

Geçtiğimiz Mayıs ayında 7.si düzenlenen İstanbul Prohunt Av Silah ve Doğa Sporları Fuarı 60'ın üzerinde ülkeden 55.000 ziyaretçisi ile Avrupa'nın en büyük 2. Av silah fuarı olduğunu bir kez daha ispat etti..

30

GÜÜÜNAYDIN VIETNAMMM!!

Unutmadığım filmlerden birinin ismi ve Vietnam'da savaş sırasında askeri radyodan sorumlu subayın her sabah selendirdiği sloganı, "Güüünaydın Vietnam".

44

212 IPSC PRATİK

06 Mayıs 2018 Pazar günü SAVAİSK Şaban Fidan atış Poligonumuz da düzenlediğimiz 5. Geleneksel İbrahim Şentürk Trap Turnuvası ve Bahar Şenlikleri etkinliğimiz yoğun bir katılım ile gerçekleşmiş (ortalama 7000 kişi) olup bizleri son derece mutlu etmiş ve onur duymamızı sağlamıştır.

74

KAYHAF

Karadeniz Av Yaban Hayatı Avcılık Federasyonu

Geleneksel Avcı Buluşmasının 11. sını Ordu'nun Fatsa İlçesinde Fatsa Favder Avcılar Derneği bünyesinde düzenledi.

78

Çorlu avcılar derneği

4. Geleneksel iftar yemeği 10 Haziran 2018 Pazar günü gerçekleşti. Aynı gün mübarek Kadir geceside olması etkinliği daha anlamlı hale getirdi.



Bitkilerin

Büyük Dünyası

- Dış Mekan Bitkileri • İç Mekan Bitkileri • Toprak Karışımları • Saksılar
- Rulo Çim • Sulama Aparatları • Tohumlar • Gübreler • Zirai İlaçlar • Bahçe Aletleri



**Büyük Çamlıca
Fidanlığı**

www.bcf.com.tr

Merkez: Kısıklı Mah. Alemdağ Cad. No: 73/1 Üsküdar - İSTANBUL Tel: 0216 328 31 22 - 412 35 70 Fax: 0216 316 86 63
Alemdağ Şube Tel: 0216 304 62 19 Yalova Şube Tel: 0216 465 70 76



KÖŞE YAZISI

Burak Ay

BATI KARADENİZ'DE AV-AVCI İLİŞKİSİ

Yazıma ilk olarak Batı Karadeniz bölgesindeki kaçak avcılık ile başlıyorum. Bölge olarak bir kısımda koruma altında olmak üzere, bir çok hayvan popülasyonunu içerisinde bulundurmaktadır. Koruma altında olan hayvanların bazıları şunlardır; karaca (Bölge halkı dağ keçisi olarak bilmekte.), bozayı, vaşak, karakulak, su samuru ve kunduz (bölgede yaşadığı tahmin ediliyor. En son 70'li yıllarda görülmüş).

Gerek bölge halkı gerek ise dışardan gelen avcılar bunlara 'avcı' demek ne kadar doğru olur bilemiyorum, pusu atıp ya da iz takip ederek maalesef hayvanları katletmektedirler. Bunların yanı sıra bazıları ise amaçsız bir şekilde sadece vurup bırakmaktadır. Bu tür olaylara müdahale edilmesi gerekmekte, bölgedeki fahri av müfettişleri bu tür kaçak avcılıkları takip edip gereken işlemleri yapıyorlar, bence yeterli mi? Hayır.

Bence yapılması gereken daha caydırıcı cezaların uygulanması.

Bu tür olayların yaşanmamasını temenni ederek asıl konumuza dönüyorum. Batı Karadeniz (Kastamonu, Bartın, Zonguldak, Sinop) bölgesinde avcılık faaliyetlerini yürüten geniş bir kitle mevcut, bölge sık çalı formasyonları ve derin vadiler bulundurduğu için kuş avı için tam uygun değil. Ama yapanlar da var, onlarda çulluk ve bıldırcın avlamakta. Asıl avı yapılan hayvan yaban domuzu. Aslında benim gözlemlediğim kadarıyla yaban domuzunu avlamalarının iki nedeni var. Birinci nedeni köylülerin tarlalarında yetiştirdikleri mahsullere zarar vermeleri bu mahsullere örnek olarak; mısır, patates (hozmur), biber vb. ürünler örnek olarak verilebilir. İkincisi ise dağ köylerinde yaşayan insanların özellikle kış aylarında bir aktivite olarak ata sporunu icra etmeleri. Genellikle bek avı uygulamaktalar. Bölgede bazı tehlikeler söz konusu bunlar; orman sık olmasından kaynaklı avı tam göremeyip ateş etme, yine ormandan kaynaklı avcılar arasındaki yürüyüş mesafesinin az olması bu da istenmeyen kazalara yol açabiliyor. Yazımı avcılıkta etik olan avına saygılı olmaktır sözüyle bitiriyorum.

Bir sonraki yazımızda görüşmek üzere...



CAPRA K12

Kaliteyi denemeden bilemezsiniz...



www.kurtav.com.tr



+90 332 512 21 28



+90 332 512 21 25



Fevzi Çakmak Mh. 10659. Sk. No.4 - KARATAY / KONYA / TURKEY



info@kurtav.com.tr



[facebook.com/Kurt Av](https://facebook.com/KurtAv)



instagram.com/kurt.av



kurt.av@hotmail.com



[youtube/Kurt Av](https://youtube.com/KurtAv)

www.capraarms.com

SIBERGUN MOMENTO ENGRAVED

Sınırları içerisinde birçok tabiat zenginliğine ve yabani çeşitliliğe sahip olan ülkemizde ava ve av tüfeğine olan düşkünlük çok eski dönemlerden süregelmektedir. Bir zamanlar insanoğlunun yaşamak için zorunlu olduğu avcılık bugün hayati bir ihtiyaç olarak görülmesine de, av dürtüsü insanın içinde vardır. Avcılık ise bu dürtünün saliverilmesi, yani bir nevi özüne dönmesidir. Avcılıkta bir avcının en önemli ekipmanı ise tabi ki tüfeğidir. Yıllardır dünyanın en kaliteli yabancı markaların Türkiye distribütörlüğü konumunda bulunan Yazıcılar Av, kendi markası Sibergun ile yerli tüfeklerini avcılarımızın hizmetine sunmakta.



Yazıcılar Av, yerli av tüfeği piyasasında dünyada Sibergun Momento ile oldukça iddaalı. Peki nedir bu Momento'yu diğer av tüfeklerinden ayır kılan?

Öncelikle özel işlemleriyle bizlere görsel bir şölen sunan Momento, dünyada ilk 24-28gr ile çalışabilen kinetik sistem tüfek olma özelliğini taşıyor. Buna ek olarak Türkiyede ki diğer benzer modellerinden onu ayıran en büyük özelliği gövdesinin yalnızca iki parçadan oluşması. Gövde üst kapağı Titanyum olmasından ötürü, tüfek üzerinde 1. Sınıf 2 numara ağaç kullanılmasına rağmen muadilleri 3,5 kilo civarındayken Momento yalnızca 3 kilo civarına çekilmiştir.

Kalitesi kadar görselliğiyle de ön plana çıkmakta olan Momento ağaç işçiliğinden tutun, metal işçiliğinden namlu boyasına kadar kusursuz bir şekilde tasarlanmıştır. Örneğin ard arda yapılan atışlardan ötürü namluda yüksek ısı oluşabilir ve bu yüksek ısı bi zaman sonra namlu üzerinde gölgelenmeler, kabarcıklar, lekeler oluşturabilir fakat kaliteli boya teknolojisinden ötürü bu problemlerle karşılaşılmayacak ve Momento uzun seneler avcılarımıza hizmet edecektir.



Yıllardır söze gelen 'İtalyanlar yapıyor da biz neden yapamıyoruz?' sorularına en güzel cevap olan Momento, kullanılan malzeme kalitesi, kolay sökölüp takılması, teknoloji detayı, işçiliği ve estetikliği ile yurt içinde avcılarımızın göğsünü kabartırken ihraç edildiği ülkelerde ise parmak ısırtmakta.



MOMENTO SHOTSHELLS & BLANK PISTOLS & CLEANING OIL

Yıllardır tıpkı av tüfeklerinde olduğu gibi dünyaca ünlü fişeklerin de Türkiye distribütörlüğünü yapan Yazıcılar Av nasıl av tüfeğinde Türkiye standartlarının üzerine çıktığını iddaa ediyorsa bu av fişeğinde de kesinlikle geçerli.



Yıllardır tıpkı av tüfeklerinde olduğu gibi dünyaca ünlü fişeklerin de Türkiye distribütörlüğünü yapan Yazıcılar Av nasıl av tüfeğinde Türkiye standartlarının üzerine çıktığını iddaa ediyorsa bu av fişeğinde de kesinlikle geçerli.

Yazıcılar Av dünyanın en ünlü av fişeklerini ithal ederken milli sermayeye katkı, en az onlar kadar kaliteli Momento Av Fişeğini üretmiştir.

Bünyesinde her gramajı, her kalibreyi ve her numarayı bulunduran Momento Av Fişekleri çok kısa süresinde avcılarımız arasında kabul görüp kalitesini göstermiştir. Kalitesiyle ve estetik açıdan kusursuz şekilde üretilen Momento her tür avda kullanılabilecek çeşide sahiptir.



Tüm bunlarla birlikte insanlarımız artık ses egolarını tatmin etmek yada deşarj olmak için fişek atmaktadırlar. Batılılar şehirlerinde bir çok poligon mevcut olduğundan ötürü bu atışları poligonlarla yapabilirlerken, ülkemize poligon sayısı hala yeterli olmadı için insanlarımız maalesef dağlarda bayırlarda atış yapmaktadırlar. Bunlardan dolayı son yıllarda ülkemizde bir ses fişeği kültürü oluştu. İnsanlar da artık dağda bayırda kurşun israfı yapmaktansa ses fişeği atarak ses egolarını tatmin etmeye yöneldi. Momento'nun bir çeşidi olan Torpido doğaya hiçbir zararı olmamakla birlikte içerisinde ki özel bir maddeden dolayı atış yapılan namluyu da temizleme özelliğine sahip. Üstelik maliyet olarak da daha düşük. Her tüfekte çok rahat çalışabilmekte ve herhangi bir av tüfeği ne kadar ses çıkartıyorsa en az onun kadar ses çıkartabilir.

Emsallerinden daha kaliteli, basın değeri yüksek, bütün tabancalarda çalışabilen Momento Kuru Sıkı Ses Mermileri ve Momento Temizleme Yağlarını da Yazıcılar Av bünyesinde bulabilirsiniz





KRAL ARMS

www.kralarms.com

MOTOSİKLETLER VE İKİ ÇOCUKLA GÜNEY HİNDİSTAN NASUH MAHRUKİ



2 - 3 yılda bir motorcu ekibimizle dünyanın bir köşesini geziyoruz. Bu yılki rotamızı, 16 Kasım - 4 Aralık 2017 tarihleri arasında Güney Hindistan'ın Tamil Nadu ve Kerala eyaletleri olarak belirledik.

N-11 ARBOREAL



KRAL ARMS

www.kralarms.com

2 - 3 yılda bir motorcu ekibimizle dünyanın bir köşesini geziyoruz. Bu yılki rotamızı, 16 Kasım - 4 Aralık 2017 tarihleri arasında Güney Hindistan'ın Tamil Nadu ve Kerala eyaletleri olarak belirledik. Ben Hindistan'ı çok severim ve herkese gençliğinde en az bir kez Hindistan ve/veya Nepal seyahati öneririm. Hindistan'ın çeşitli yerlerini ve kuzeyini daha önceki seyahatlerimde görmüştüm. Güney Hindistan'ı ve özellikle Kerala'yı görmeyi çok istiyordum.

Yolculuğumuz toplam 18 gün sürdü, 14 günü motor kullandık ve 1800 - 1900 km yol yaptık. 2400 metre yüksekliğe kadar çıktık. Sırasıyla şöyle bir rota izledik; Chennai, Mahabalipuram, Pondicherry, Auroville, Madurai, Thekkady, Alleppey, Kochi, Munnar, Thrissur, Ooty ve Coimbatore...

Hint Okyanusu kıyıları ve muhteşem kumsalları, Auroville'deki insanlığa adanmış etkileyici Matrimandir, Tiruchirappalli'deki muhteşem Sri Rangam ve Madurai'daki Meenakshi tapınakları, fil safarisi, renkli ve harika kostümleriyle Kathakali dansları, Alleppey'in inanılmaz su kanalları ve gemi-evleri, yağmurda geçmek zorunda kaldığımız Ooty'nin dar ve dik yolları, bir de hemen her yerdeki inanılmaz kalabalığın yarattığı kaosu içinde, kendine özgü bir düzeni olan Hindistan trafiği, bu yolculuğumuzun unutulmazlarıydı...

Programımıza göre her gün için gitmemiz gereken bir rota ve yapmamız gereken kilometreler vardı. Her sabah otelimizde hep birlikte yediğimiz kahvaltıdan sonra, o günün rotasını konuşuyor ve biz 7 motor, 8 motorcu önden kendi tempomuzda



KRAL ARMS

www.kralarms.com



yola çıkıyorduk. Mine ve çocukları taşıyan araçla, bizim malzemelerimizi, çantalarımızı ve motorlar için yedek parçaları taşıyan minibüs de arkadan kendi tempolarıyla takip ediyordu. Gün içinde görülecek yerlerde veya dinlenme ve yemek molası verdiğimiz yerlerde bir araya geliyorduk. Sonra tekrar akşam varacağımız yere doğru yolumuza devam ediyorduk. Yol üzerinde acıktığımız, yorulduğumuz veya durmak istediğimiz zaman, etrafımıza daha dikkatli bakıp en uygun görünen yerlerden birini seçiyorduk. Birbirimize de uyuyorduk, birimiz mola isteyince hepimiz duruyorduk...

Daha 20'lerinin başında gencecik Avrupalıların, altı bezli küçük çocuklarıyla dünyanın her köşesine gidebilmeleri bana çok karizmatik gelirdi. Hayatı ne kadar rahat ve doğal

karşılıyorlar ve çocuklarını dünyanın her yerine kendi evlerindeymiş rahatlığıyla taşıyabiliyorlar derdim ve ben de öyle yapmak isterdim. Bu seyahat açıkçası, yıllardır hayal ettiğim bir şeyi de gerçekleştirebildiğimiz bir seyahat oldu benim için...

Bu yolculukta en büyük zorluk ve sorumluluk Mine'nin omuzlarındaydı. Çünkü Mine'nin bütün gün, sabahdan akşama kadar, çocukları deli bir trafiğin içinde, arabanın arka koltuğunda yormadan, sıkmadan, daraltmadan, ağlatmadan, her tür ihtiyaçlarını da yol koşullarında gün boyunca giderek idare etmesi gerekcekti ve çok iyi idare etti...

Mine'nin, Barlas ve Bilge'nin huyunu, suyunu çok iyi bilmesi ve onlarla daha önceki, böyle bir şeyle kıyasla-

PUNCHER PITBULL



KRAL ARMS

www.kralarms.com



KRAL ARMS

www.kralarms.com



PUNCHER SPACE




KRAL ARMS
www.kralarms.com

S500



KRAL ARMS

www.kralarms.com



mayacak elbette ama yurt içi ve yurt dışı diğer seyahat tecrübeleri ve tabi ki daha önce de bir kaç kez Hindistan'a gitmiş olması ve bizi neyin beklediğini üç aşağı beş yukarı biliyor olması hazırlık ve planlamalarımızı kolaylaştırdı...

Barlas'la Bilge'yi günlük hayatımızın içinde hemen her yere bizle birlikte götürmeye çalışıyoruz. Daha önce bu şekilde günlerce yol deneyimi hiç yaşamamış olmalarına rağmen, büyüklerle bir arada olmaya alışkınlar hatta seviyorlar. Ekipteki herkesle çok iyi anlaştılar ve herkes Barlas'a da, Bilge'ye de ekibin bir parçası gibi davrandı, her şeye dahil etti. Bilge ve Barlas da kendilerini ekibin bir parçası olarak gördüler. Ekipteki herkesin onlara çok yakın davranması kendilerini rahat hissetmelerine sebep oldu. Herkese ismi ile hitap edip, arkadaşlarıymış gibi yaklaştılar ve daha küçücük olmalarına rağmen birer yetişkin gibi uyum sağladılar, olan biteni her zaman keyifle yaşadılar ve neredeyse hiç sorun çıkarmadılar...

2,5 ve 4,5 yaşındaki iki çocukla en az hasarla, en sorunsuz şekilde bu seyahati bitirebildik. İstanbul'da araba içerisinde 10 dakika bile duramayan çocuklar, Hindistan'da 9 saat boyunca kıvrımlı ve bozuk yollarda minimum problemle idare ettiler. Doğaya, hayvanlara ve farklı görünen her şeye olan merakları bunda çok yardımcı oldu. Öyle ki, bundan sonra çocuklarımızla birlikte, iyi bir planlamayla dünyanın her yerine gidebileceğimizi biliyoruz artık...

Motosikletle Güney Hindistan Ekibimiz;

Nasuh Mahruki
Mine Mahruki
Barlas Mahruki
Bilge Mahruki
Saydun Gökşin
Ayhan Geveli
Serkan Sorguç
Ersoy Akkartal
Boran Pakkan
Murat Germen
Selma Moğlu



TUNDRA WHITE



KRAL ARMS

www.kralarms.com



DHL Open Golf Turnuvası 2. yılında Kemer Country Club'da

Bu hafta sonu golf sporuna gönül verenler ikincisi gerçekleştirilen DHL Open Golf Turnuvası'ndaydı. İş ve cemiyet dünyasından çok sayıda ismin katıldığı Kemer Country Club'daki turnuvada 9 farklı kategoride 26 golfçü ödüllendirildi.



DHL Express, sanata ve spora verdiği desteği hız kesmeden sürdürüyor.

Kemer Country Club içinde yer alan Golfer's Lounge'in sponsorluğunu bu yıl da sürdüren DHL Express, 4-5-6 Mayıs tarihlerinde DHL Open Golf Turnuvası'nın ikincisine imza attı.

Hafta sonu 272 golfçünün katılım gösterdiği turnuvada Cansen Başaran-Symes, Kaan Terzioğlu, Beyhan Benardete, İlhan Mansız, Hakan Çarmıklı, Erdem Kıramer, Nihat Özdemir, Bülent Ciritçi, Faruk Erdoğan, Selim Gülmen'in

de aralarında bulunduğu iş ve cemiyet dünyasının önde gelen isimleri katıldı.

Turnuva bu sene ayrıca 2018 Golf ve Aprés Golf koleksiyonuyla dünya kadın golf stilini yeniden tanımlayan İdil Tarzi'nin tasarımlarına da ev sahipliği yaptı. Turnuvada dereceye giren tüm kadın golfçüler İdil Tarzi'nin "idiltarzi.com delivered by DHL" iş ortaklığıyla sunduğu yenilikçi golf kıyafetleriyle ödüllendirildi.

Ödül töreninde söz alan DHL Express Türkiye CEO'su Claus Lassen "Bu sene ikin-

cisini düzenlediğimiz DHL Open ile Türkiye'de golf sporunun gelişimine katkıda bulunmaktan büyük mutluluk duyuyoruz. Bu yıl ayrıca turnuvaya çocuklar kategorisini dahil ettik ve Unicef Türkiye Milli Komitesi Yüz Yüze temsilcilerini turnuvarımız kapsamında ağırlayarak, ülkemizde yaşayan en zor durumdaki çocukların da kapsayıcı eğitime ulaşmaları için kaynak yaratmış olduk. Böylece bugüne ayrı bir anlam kattık. DHL Open Golf Turnuvasının gelişmesinde bize destek olan tüm iş ortaklarımıza ve katılımcılarımıza teşekkür ederiz" dedi.



N-07 WOOD



KRAL ARMS

www.kralarms.com



Amatör Sportif Balıkçılar “3. BARRACUDA TOUR-İSTANBUL”da Buluştu!

Beneteau tarafından uzun yıllardır düzenlenen amatör sportif balıkçılık turnuvası Barracuda Tour'un Türkiye elemesi, bu yıl 3. defa Tezmarin ve Suzuki Marine işbirliği ile İstanbul-Burgazada parkurunda gerçekleşti. 6 Mayıs Pazar günü Kalamış Marina'da düzenlenen kahvaltının ardından Barracuda ve Antares dıştan takma model teknelerin katılımı ile start verilen yarış, zorlu ve mücadeleli bir 3 saatlik etabın ardından Burgazada'da son buldu.

Yakala bırak balıkçılığında referans niteliği kazanan, sportif (canlı) balık avı turnuvası International Barracuda Tour'a dünya çapında 15 ülkeden 70'ten fazla ekip, 300'ü aşan denizci katılıyor. Turnuva aynı zamanda en yeni Barracuda modellerinin üstün performansını test etmek için de mükemmel bir fırsat sunuyor. Beneteau Barracuda tekne sahibi olan ve balıkçılık konusunda her düzeyde yarışmacının kabul edildiği turnuvanın kayıtları Nisan ayında tamamlandı.

Ülkemizde de sportif balıkçılığı desteklemek amacıyla gerçekleştirilen bu organizasyonda birinci olan Ares 2 Teknesi ile Yusuf Fazlı Temiz, Orhan Erdenen, Dergun Tansel, Osman Dumlupınar 30 Mayıs - 2 Haziran 2018 tarihleri arasında Fransa Port du Crouesty'de düzenlenecek olan büyük finale Tezmarin sponsorluğunda gitme şansını yakaladı. Fransa'da 3 gün boyunca festival havasında sürecektir büyük yarış sırasında Yeni Barracuda 9 modeli de ilk defa yarış ekiplerinin beğenisine sunulacak.



IMP120WM28
Impala Plus Ahşap Mavi

İstanbul Silah



Ünlü isimler Big Boyz Festival'e akın etti!

Türkiye'nin ilk hobi ve aktivite festivali Big Boyz Festival'in 2'si ziyaretçilerine unutamayacakları anlar yaşattı. 5 - 6 Mayıs tarihlerinde gerçekleştirilen festivale 8 bin kişi akın etti. Kemer Country'de "büyüklerle oyuncaklar" konseptiyle 2'si düzenlenen Big Boyz Festival'e, ünlü isimler de yoğun ilgi gösterdi.





Türkiye'nin ilk hobi ve aktivite festivali Big Boyz Festival'in 2.si ziyaretçilerine unutamayacakları anlar yaşattı. 5 - 6 Mayıs tarihlerinde gerçekleştirilen festivale 8 bin kişi akın etti. Kemer Country'de "büyüklerle oyuncaklar" konseptiyle 2.si düzenlenen Big Boyz Festival'e, ünlü isimler de yoğun ilgi gösterdi.

Ziyaretçiler, ilgi alanlarına göre rol model olarak kabul ettikleri Ragıp Savaş, Okan Can Yantır, Murat Yorgancılar, Tufan Akdeniz, Tunç Lokmanhekim, Murat Yazıcı ve Birkan Polat gibi usta isimlerle tanışıp sohbet etme imkanı da buldular. Festivali Doğa Rutkay, Kerim Can Kamal, Tamer Karadağlı, Ece Zaim, Yosi Mizrahi, Ayla filminin yapımcısı Mustafa Uslu ve oyuncu eşi Sinem Öztürk ile Vatanım Sensin dizisinin sevilen oyuncusu Pınar Deniz gibi ünlü isimler de ziyaret ederek eğlenceli vakit geçirdiler. Birbirinden farklı araçları deneyimleyen ünlülerden biri olan Yosi Mizrahi, alanın en heyecan veren araçlarından biri olan DTV'ye binerken küçük

bir düşme tehlikesi geçirse de kısa sürede durumu toparlayarak yoluna devam etti.

Rüzgar Erkoçlar'dan harika performans

Big Boyz Festival'de DJ olarak sahne alan Rüzgar Erkoçlar da misafirlerden performansıyla tam not aldı. Çaldığı şarkılarla festivale gelenleri coşturan Erkoçlar, DJ'lik konusundaki başarısını da ortaya koydu. Dünyaca ünlü Deeperise'in eşsiz sahnesinin ardından rock müziğin sevilen ismi Fatma Turgut'un konseriyle sona eren 2 günlük festival, İstanbullulara unutamayacakları anlar yaşattı.



IMP120WLB28
Impala Plus Ahşap Siyah
İstanbul Silah®



IMP120SR28

Impala Plus Sentetik Kirmizi

İstanbul Silah®

THE GREAT WILDLIFE

BİRLİK OLURSAK BAŞARIRIZ





Sarıyer Avcılık ve Atıcılık İhtisas Spor Kulübü'ne ait atış poligonunun TC Orman ve Su İşleri Bakanlığı tarafından açılan kapatılma davasına karşı İstanbul'da faaliyet gösteren Avcılık ve Atıcılık dernekleri destek olmak amacı ile bir araya gelerek tepkilerini dile getirdiler.

IMP120PE22S
Impala Plus Desert Slug

İstanbul Silah





Sarıyer Avcılık ve Atıcılık İhtisas Spor Kulübü'nün de gerçekleştirilen toplantıya Sarıyer Belediye Başkanı Şükrü Genç, Sarıyer Belediye Başkan Yardımcısı Hüseyin Coşkun, Arnavutköy Avcılar Derneği Nesip Obut, Mithat Deveci, Av TV Cengiz Markel, Eyüp Alibeyköy Avcılar Derneği Remzi Uğur, Gaziosmanpaşa Avcılar Derneği Şener Çırpan, İstanbul Avcılık Atıcılık Derneği İhsan Yeg, Songül Kemeroğlu, Küçükköy Avcılar Derneği Uğur Tolga, Kocamustafapaşa Avcılar Derneği Şükrü Bisneli, Kadıköy Avcılar Derneği Cem Karabina, Mecidiyeköy Avcılar Derneği Rahmi Tartakçı, Marmara Avcılık Yaban Hayatı Federasyonu Hakan Yüksel, Mehmet Ali Aytek, Sarıyer Avcılık Derneği Kasım Kotoğlu, Silsat Silah Sanayi Bekir Sipahi, The Great WildLife Dergisi Aybeniz Orhan, Terazidere Avcılık Derneği Salih Gündoğdu katıldılar.

Etkinliği düzenleyen The Great WildLife Dergisi adına açılış konuşmasını yapan Aybeniz Orhan, başta Sarıyer belediye başkanı Sayın Şükrü Genç olmak üzere katılımcılara teşekkür ederken, poligonun kapatılmaması için destek istedi.

Şükrü Genç; çözüm konusunda yerel yöneticilerin bakış açısının sorumluluk alanında olduğunu belirterek, ilişkilerin devam etmesini, bu sorunun sosyolojik boyutlarının bulundu-

ğunu, ellerinden geldiğince yasalar çerçevesinde her türlü yardıma hazır olduklarını belirtti. Ayrıca kara avcılığı konusunda sempozyum düzenlenmesine ve belediyenin bu konuda her türlü desteğe açık olduğunu açıkladı.

Aybeniz Orhan; atış poligonunun kapanmaması konusunda kulüpler arası işbirliğinin şart olduğunu, birlik ve dayanışma ile bu sorunun aşılabileceğine inandığını, sesimizin duyulması için sahibi olduğu The Great WildLife dergisinde konuyu haber yaparak gündemde tutacağını söyledi.

Daha sonra ayrı ayrı söz alan avcılık dernekleri başkanları poligon her ne kadar Sarıyer Kulübü'ne ait olsada, İstanbul bölgesinde faaliyet gösteren avcı kulüpleri etkinliklerinin yapıldığı ortaklaşa kullanımda olan poligonun kapanmamasının gerektiğini, kapanması durumunda tüm kulüplerin etkinliklerinin yapılamayacağı, milli sporlarımız arasında yer alan atıcılığın büyük bir darbe alarak kaos ortamına sürükleneceğini, dernekler arası iletişimin kopacağı, genç sporcuların yetişemeyeceği, toplumsal uzlaşmada beraberlikten kopulacağı, sosyal dayanışmanın ortadan kalkacağına işaret ederek, mahkemeye sunulacak olan üst yazı dilekçesine poligonun kapanmaması konusunda imza vererek destek olacaklarını açıkladılar. Bu imkanları sunan Sarıyer Avcılık Kulübü'ne de teşekkür ettiler.



SİLSAT Silah Sanayi adına söz alan Bekir Sipahi “Biz bu sektörden ailemize, evimize ekmek götürüyoruz. Avcı ve atıcı kardeşlerimizin her zaman yanında olacağız. Maddi ve manevi her türlü desteğe hazır olduğumuzu bilmenizi istiyoruz.” dedi.

Av Tv Cengiz Markal “Bu konuyu sıcak tutmak için çalışmalar yapacağız. Bu konu ile alakalı röportaj ve yayınlarla sorunun gündemde ve sıcak kalmasını sağlayacağız.” dedi.

Eyüp Alibeyköy Avcılar Derneği Başkanı Remzi Uğur, ileride yapılması planlanan

Avcılık Çalıştayı konusunda ön hazırlık çalışmalarının yapılması için bir komite kurulması talebinde bulundu. Komite üyelerine Aybeniz Orhan, Bekir Sipahi, Remzi Uğur, İhsan Yeg, Hakan Yüksel, Mehmet Ali Aytek komiteye seçildi.

Toplantıya katılan dernek yetkilileri bu organizasyonu yapan The Great WildLife dergisinin sahibi Aybeniz Orhan’a teşekkür ettiler. Yaklaşık 3 saat süren organizasyon sonunda dernek yöneticileri toplantıdan umutla ayrıldılar.





Tařınabilir Enerjide Güvenilir Marka

Kampılık
Çadırdan
ibaret
değildir!





www.orgaz.com.tr



TATFO 2018

Türkiye Av Tüfekleri Forumu TATFO bu yıl 2. kez kapılarını açtı. Türkiye'nin önde gelen av tüfeği üreticilerinin yanında av fişegi üreticileri de bu yıl ilk kez TATFO ya katıldılar.



Taktikmarket.com Ana sponsorluğunda gerçekleştirilen TATFO, Beysiad ve Husiad derneklerinin de tam desteği ile yoluna devam etti.

Bilindiği gibi Resmi kuruluşu tamamlanmayan kurumların dernek adı ile hiçbir organizasyonda resmen katılımcı olamadığı için bu sene başka bir derneğe iizilerek yer veremedik.

Üretici firmaların öncelikle kendi bayilerini ağırladığı organizasyon 3 gün boyunca çok renkli geçti.

Firmalar açtıkları standlar da gerek kendi bayileri ile gerekse diğer firmaların bayileri ile ikili görüşmeler yaparak sektördeki yenilikleri paylaştılar.



Geçen sene katılan firmalarından Husan, Huğlu Kooperatifi, Akus, Akdaş, Eşrefoğlu, Kırıcı Arms, Maestro, Atef, Kurt Av, Çelik Silah, gibi sektöre yön veren firmalar bu yıl da TATFO da yerlerini aldılar. Ayrıca bu sene aramıza yeni katılan, Retayarms, Mesco Sayılır, Ermox, Genç Huğlu, Dağhoğlu Silah, Akkurt Silah, Egoarms da TATFO'yu çok beğendiklerini dile getirdiler.

Bu yıl ünlü oyuncu Ahmet Pınar da TATFO da, katılımcı firmaların ürünlerini inceledi ve misafirler ile bol bol fotoğraf çektiler.

Sektörel dergiler olarak da bizlerle olan, The Great Wild Life ve Av Tutkusu dergileri TATFO ne kadar özel bir organizasyon olduğunu katılımcı misafirler olarak yerinde incelemiş oldular.

160 misafir bayi aileleri ile birlikte 3 gün süren keyifli bir zaman geçirme fırsatını buldular.

Antalya kremlin palace otelde havanın sıcak olmasını bilen misafirler havuz ve denizin keyfini çıkarttılar. Katılımcı bayiler için herşey dahil konseptinde ve tamamen ücretsiz olan TATFO, sektöre 2. kez farklı bir bakış açısı getirmiş oldu.

TATFO kurucusu Torhan Fuarçılık Organizasyon CEO'su, Hakan İlker Toraman, TATFO ile fuar anlayışının yanında farklı bir çalışma gerçekleştirdiklerini söyledi, Zaten hali hazır da devam eden ve uluslara-

rası olmuş Prohunt fuarı varken 2. Bir fuar yaparak sektörü bölmek yerine sadece bayilere özel bir çalışma yaptıklarını böylelikle katılımcılarında fuara mı yoksa TATFO'ya mı katılsak ikileminden kurtardıklarını, her iki çalışmanın aynı sektördeki 2 ayrı kulvarda olduğundan bahsetti.

2017 yılında, 105 bayi katılımı ile gerçekleştirilen TATFO, bu yıl 185 bayi katılımı ile devam etti.

2019 yılı için farklı mekan ve konsept ile devam edeceklerini belirten Toraman, 2. si ile de hem katılımcı hem de davetli misafirlerle doğru bir yolda olduklarına inandıklarını söyledi.

Çok çekişmeli geçen bir bowling akşamı ve Gala gecesinde canlı müzik eşliğinde kapanış yapılan TATFO, 2019 da daha da kalabalık buluşmak üzere sözleşildi.



IMP120CF28
Impala Plus Camo Carbon
İstanbul Silah



GÜÜÜNAYDIN VIETNAMMM!!

Yazı / Fotoğraf: Ümit Çukurel







Başıktan da anlayacağınız gibi, Kamboçya'daki günlerimi Vietnam günleri takip etti. Sıcak bir ocak günü, eski ismiyle Saigon, savaştan sonraki ismiyle Ho Chi Minh'den ülkeye giriş yaptım. Vize alma konusunda çıkarttığı zorluklar sebebiyle, daha gitmeden önce insana pek de turist sevmeyen bir yere gidiyormuş hissi yaratmasına rağmen, orada bulunduğum süre boyunca aklımda güzel anılardan başka hiçbir şey kalmadı.

Vietnam, Kamboçya'dan çok daha ileri bir ülke olmasına rağmen -merak ediyorsanız eğer- trafik konusunda az bir fark atabilmiş. Göze çarpan ilk fark, Kamboçya'da ulaşımın çoğunu sağlayan tuk-tuklar burada yerini taksilere bırakmış. Karşıdan karşıya geçmek biraz daha güvenli, fakat rehberin bana söylediğine göre, "karşıdan karşıya geçerken hızını değiştirmesiz veya durmazsan, onlar sana dikkat eder; ama hızlanır veya yavaşlar, hatta durursan şaşırırlar ve kesin çarparlar".

İlk günden bu durumu öğrenmek yüreğime bir su serpiti, en azından artık biliyordum ki, cengaver bir şekilde karşıya geçebilirim bana bir şey olmayacak.

Ana konumuza geri dönersek eğer, çoğunumun bildiği gibi -çok geriye gitmeyelim- Vietnam için 20. Yüzyıl neredeyse tamamen işgallere karşı savaşılar geçmiştir; fransızlar, japonlar, çinliler ve en son amerikalılar.

Ho Chi Minh, 1945 yılından, öldüğü 1969 yılına kadar Kuzey Vietnam'ın başkanlığını yapmış;

gerek savaş öncesinde Kuzey Vietnam'da yaptığı tarım ve sanayi devrimleri, gerekse yaklaşan savaş için hazırlıklar -tünel savaşları için kazılan tüneller bunlardan biri- sayesinde savaş sırasında çok büyük başarılar elde edilmiş; savaşın sonunda Saigon ele geçirildiği zaman da şehre ismini vermişler.

Ho Chi Minh, kalabalık bir şehir ve muhtemelen güneyde kaldığından olsa gerek çok sıcak bir yer. Otelimden dışarı çıkıp ilk gezmeye gittiğim yer savaş müzesi oldu. Bu tip savaş müzelerine diğer şehirlerde de denk gelirsiniz; bu kadar yakın tarihi işgallerle geçmiş bir ülkede bunun tersi olması da imkansız zaten. Ho Chi Minh'deki savaş müzesi diğerlerinden biraz daha detaylıydı. 20. Yüzyıl başlarından itibaren ülke şartlarını anlatan panolardan, savaş günlerini anlatan fotoğraflara kadar aklınıza gelebilecek birçok soruyu cevaplandıracak tarzda 2 katlı bir fotoğraf sergisi ve aşağıdaki bahçede de amerikalılardan kalan tank, uçak, helikopter gibi savaş ganimetleri sergileniyor.

Ho Chi Minh'de ayrıca fransızlardan kalma bir Notre Dame kilisesi mevcut, ben gittiğimde ayın vardı, bu yüzden içeri giremedim, ama görülmeye değer bir yapı. Hemen onun karşısında ise, tarihi postane. İhtiyaçlarımızın çoğunu bilgisayarlarla veya elimizdeki telefonlarla halledebildiğimiz bir dünyada, içerideki telefon kulübeleri ve posta bankolarıyla, adeta geçmişe açılan bir kapı.

Araya birazcık da damak konusunda yorumlar ekleyeyim, "Vietnam'da neler yenir, onlar da akrep, örümcek yiyorlar mı?". Hızlıca bir cevap; onlar Kamboçya'da da daha çok butik amaçlarla satılıyor, Vietnam'da ben hiç görmedim. Benim

favori restoranların Vietnam Barbecue diye anılan, bizdeki adıyla kendin pişir, kendin ye'leri oldu; nereye gittiysem de mutlaka buldum ve oralarda yedim. Vietnam'ın Kamboçya'dan farklı olarak, eti biraz daha bol bir sofrası var. Taze veya kızarmış börekleri (Spring Roll), deniz mahsulleri, et ve tabii ki pilav ve noodle (erişte), kısacası bizden hiç de uzak değil; şu anda yazarken bile "kafamın içinde nasıl en kısa zamanda tekrar gidebilirim" in hesapları dönüyor.

Bunların yanında sokaklarda yürürken karşınıza değişik meyveler çıkacaktır; benim favorim Jack Fruit isimli san bir meyve oldu. Mango, pomelo ve daha birçok tropik ürün, her yerde bol bol karşınıza çıkacak; denemekten çekinmeyin.

Ho Chi Minh'de Street Food Market (sokak yiyecekleri pazarı) ziyaretçilerine çeşitli yerel lezzetleri bir çatı altında sunuyor; tavsiye ederim, değişik bir deneyim. Vietnam'ın olmazsa olmazı yeşil yasemin çayıdır; gittiğiniz her yerde mutlaka karşınıza çıkacaktır. Yemek konusunu kapatmadan önce unutmadan, rahat etmek için, gitmeden önce çubuklarla yeme işine biraz da olsa hakim olun; olmazsa aç kalmazsınız, ama biraz daha rahat edebilirsiniz.

Ho Chi Minh'de başka ne yaparız dersanız Çin Mahallesi ve Tao Tapınakları görülmesi gereken enteresan bölgelerinden. Fakat en önemli

turist aktivitelerden ikisi, Ku Chi Tünelleri ve Mekong Delta gezisi.

Ku Chi Tünelleri, Fransız işgali zamanında inşa edilmiş bir yer altı tünel ağının adı. İlk açılma amacı Fransız askerlerinden kaçmak iken, Ho Chi Minh'in yakalaşan bağımsızlık savaşını düşünerek, ağın daha da büyüülmesini emretmesiyle beraber, zaman içerisinde ciddi stratejik bir avantaj haline gelmiş. Ku Chi Tünellerini ziyaret ettiğinizde -eğer klostrofobi tarzı bir rahatsızlığınız yoksa- tünellerden birine girip, savaş sırasında ne kadar zor şartlar altında çatışmalar yapıldığını anlayabilirsiniz. Bende kapalı yerlerle ilgili bir sıkıntı yoktur, ama yalan olmasın, o tünele girmeden de olup olmadığını anlayamazsınız. Yolum ortasında rehber, "birader ben geri dönüyorum" dedim; dedim ama arkama bile dönemedim, zaten rehber de, "dönemezsin, az kaldı" dedi. Tam hatırlamıyorum ama, yukarı çıktığımda yeri öpmüş olabilirim.

Ho Chi Minh'den Da Nang'a geçtim, Kamboçya'nın 101'i karşıdan karşıya geçmek ise, bana göre Vietnam'ın 101'i, havaalanında banttan çantanızı aldığınız zaman, terminalin çıkış kapısında bir görevlinin çantanızdaki etiketle, size verilen bagaj etiketini karşılaştırmasıdır. Neyseki ben biraz kılımdır, normalde de etiketi hemen atmam, o yüzden bir sorun olmadı, ama atmışsanız ne olurdu bilemiyorum. Bunu altın Vietnam tavsiyesi olarak bir kenara koyun derim.





Da Nang gelişmekte olan bir sahil şehri, Vietnam'ın da büyük şehirlerinden biri. Da Nang'da Mermer Tepesi ve tapınağı görülmeli, ama bana "Da Nang'ın en iyi yanı nedir" diye sorsanız, size düşünmeden söyleyeceğim şey, "Hoi An'a yakın olmasıdır" derim.

Ho Chi Minh'in kalabalık şehir ortamından sonra Hoi An tam bir rüya gibi geldi. Tarihi şehir ve binalar neredeyse yapıldıkları günkü şeklini koruyup günümüze kadar gelmiş. Sokaklarda boydan boya asılı fenerler, ortasından geçen nehir üzerindeki kayıklar ve ardi arkası kesilmeden gökyüzüne yükselen dilek fenerleri ile Hoi An bana -çubuklarla yemek yediğim anlar dışında- ilk defa dünyanın bize göre çok doğusunda olduğumu hissettirdi.

Hoi An'da tarihi şehirde kalacaksınız ve sokaklarda yürüyeceksiniz, çünkü her adımında bir tarih var. Alacağınız bir bilet ile tarihi toplantı ve hanedan evlerini gezebilirsiniz. Japon köprüsünü görmeyi ve bol bol yemek yemeyi ihmal etmeyin; Hoi An özellikle mutfağı ile, zaten lezzetli olan Vietnam Mutfağında bir adım daha öne çıkıyor. Uzun sözün özü, Hoi An her dakikasında keyif alınacak bir yer. Hoi An ve çevresindeki köylere gitmek için bir bisiklet veya motosiklet de kiralayabilirsiniz.

Hoi An'dan biraz daha kuzeye, ince ve uzun ülkenin tarihi başkenti ve bölünmüş yıllarında

askersiz bölge ilan edilmiş bölgelere, Hue'ye doğru yola çıktım. Hue tarihi başkent olduğundan şehir içerisinde rahatlıkla yarım gününüzü yiyecek, mutlaka görülmesi gereken tarihi bir kale ve saray, şehir çevresinde ise görmek için bütün gününüzü harcayacağınız saray ve kral mezarlıkları var.

Hue beni çok sarmadı, aslında bu hissiyatımda belki de Ho Chi Minh'den sonra bir daha karşıma çıkmamış güneşin de aslan payı olabilir; iç karartıcı havada bu kadar ağır tarih belki de fazla geldi. Şikayet ederken, yanlış anlaşılmasın, gördüğüm her yer son derece iyi korunmuş birer tarihi hazineydi.

Vizem yetersiz olduğundan dolayı Vietnam'da fazla kalamayacaktım bu sebeple Orta Vietnam'da gidilmesi gereken bazı noktalardan fedakarlık yapmak zorunda kaldım; çok üzülmiyorum, ne de olsa bu tür şeyler, bir sonraki seyahat için birer mazeret, en kısa zamanda da Vietnam'a tekrar gitmek istiyorum.

Hue'de yaptığım tarihi mezar ziyaretlerinden sonra rehberim beni havaalanına bıraktı ve bir akşam uçağı ile Hanoi'ye, başkente uçtum.

Hanoi'ye gitmeden önce, internette bir sitede, "havaalanı taksileriyle pazarlık yapın, çok gezdirirler, sonra üzülürsünüz" kıvamında bir uyarıya denk gelmişim. Haliyle terminalin kapısında başladım

pazarlığa, çok fazla sorup pazarlık yapınca adamların canı sıkılıyordu bir sonraki müşteriye geçiyorlardı; baktım ki, uçaktan benimle inen kim varsa binmiş taksiye gitmiş, ben hala orada pazarlık yapıyorum. En sonunda bindim bir arabaya, dolaştırmasın diye de cep telefonumda navigasyonumu açtım. Sonuçta adam, hem beni fazladan dolaştırmadı, hem de taksimetrede de, bana “aşağı yukarı bu kadar tutar” dediği rakam yazıyor; boşu boşuna değerli bir yarım saat kaybetmişim, çünkü ertesi sabah otelden çok erken alınıp, Ha Long Bay’e doğru yola çıkacaktım.

Arjantin’de de görmüştüm; internette yazılanlara çok da fazla takılmamak lazım, kendinize göre önleminizi almanız lazım; bazen kazık da yiyecekseniz eğer, yiyeceksiniz çaresiz. Arjantin’e gitmeden önce de internetteki forumlarda okuduklarım yüziünden nasıl bir beklentim vardı, neler düşüniyordum, fakat orada geçirdiğim süre boyunca herşey sorunsuz geçip gitmişti.

Kesinlikle uykumu alamamıştım; her zaman ki gibi tam vaktinde lobiye giren eleman, elindeki tabela ile beni gösterip, dışarıda bekleyen vasıtaya davet etti. Ha Long Bay’e yaklaşık 3 saatlik bir yolumuz vardı, geceyi de gemide geçirecektim.

Ha Long’a vardığımızda gemide kamaralar hazır, kalkışı bekliyordu. Gemi çok yavaş bir

tempoda, çok da fazla vakit geçmeden adaların arasından geçmeye başladı; gerçekten de görülmeye değer bir manzaraydı; maalesef Ho Chi Minh’de kalan güneşten hala haber yoktu, bu sebeple güzel bir foto da çekemedim. Belki çevresel kaygılardan, belki de değil, bütün teknelerin güzergahı sanki aynıydı; gece de, o kadar adacık, o kadar koy varken, hepsi neredeyse aynı yerde konakladı; bana enteresan geldi

Güzel bir akşam yemeğinden sonra bir önceki akşamın intikamını almak üzere kamarama döndüm; sabah 6’da uyanılacakmış, güvertede Tai Chi yapılacakmış, sonra da karşımızdaki adaya ini-
lecekmiş, oradaki dağın en tepesine yürünecekmiş; “tabi tabi, beni görürseniz götürmemezlik etmeyin” dedim yattım uyudum. Yine de sonradan vicdan azabı çekmemek için, sabaha karşı perdenin kenarından şöyle bir dışarı baktım, baktım yağmur yağıyor, güneş falan yok; “yarışmacı arkadaşlara başarılar dilerim” diyerek uykuma kaldığım yerden devam ettim.

Ha Long’dan akşama doğru tekrar Hanoi’ye döndüm; bu sefer Hanoi’de iki gece kalacaktım, şehri gezmek için iyi bir fırsattı.

Hanoi, savaş boyunca defalarca bombalanmış olduğundan ciddi zarar görmüş, ama şehrin tarihi kısmında halen koloni dönemlerinden kalma









yapıları görebilirsiniz. Sokak yiyecek çeşitliliği çok fazla olan tarihi kısmın her köşesinde yerel birşeyler bulmak mümkün; sizlere tavsiyem bu konuda çekingen olmamanız.

Vietnam Savaşı konulu filmlerde defalarca duymuş olabileceğiniz Hanoi Hilton (Hoa Lo Prison) da burada, turistlerin ziyaretine açık. Hilton ismi sizi şaşırtmasın, 5 yıldız bir hapisane kampından bahsediyoruz. Hanoi Hilton Fransızlar tarafından inşa edilmiş ve yıllar boyunca politik suçlulara ev sahipliği yapmış. Bugün de görebileceğiniz giyotin ve hücreler o günlerin ne kadar acımasız olduğuna dair ipuçları verecektir.

Fransızlardan sonra, savaş sırasında Amerikalı savaş esirleri burada tutulmaya başladığında burası artık Hanoi Hilton olarak anılmaya başlamış. Tesisin en tanınmış savaş esirlerinden biri, halen bir senatör olan John Mc Cain olmuş. Yine burada, savaşın Hanoi'de yaşanan günlerine dair fotoğraflar ve anlatımlar görebilirsiniz.

Ho Chi Minh'in Mozolesi, Edebiyat Tapınağı ve Ulusal Üniversite (Literatüre Temple and National University) ile Hoan Kiem Gölü ve üzerindeki kırmızı köprü mutlaka görülmesi gerekenlerden. Köprüünün sonundaki tapınak adasına da girebilirsiniz.

Vietnam'ın yerel atraksiyonlarından biri de su kuklaları gösterisi; Hanoi'deki gösteri fazladan bir vaktiniz varsa eğer görülmeye değer.

Hanoi'den yine bir sabah erkenden, bu sefer

daha uzun bir yola, Sapa'ya doğru yola çıktım. Bu seyahatte yataklı bir otobüs tercih ettim; hayatımdaki ilk tecrübe olduğundan burada anlatmak isterim. Otobüse binerken elinize bir siyah torba veriyorlar; ayakkabılarınızı çıkarıp o torbaya koyuyorsunuz, ve içeride koltuk yerine ranza misali yataklar olan bir araç. Sırt çantalarınızla beraber uzanıyorsunuz; neyseki uluslararası standartlara göre yapılmış, tiineller gibi olsaydı o yol bitmezdi sanki. Her neyse, yol güzel geçti, kitap ve müzik derken yaklaşık 6 saatte Sapa'daydık.

Söylemeye gerek yok, güzel hava hala Ho Chi Minh'deydi, Sapa'da da gri bir gökyüzü ve beraberinde getirdiği kötü fotoğraf talihim devam etti. Sapa bizim Karadeniz'e çok benziyor, yemyeşil dağlar, yamaçlar ve dereler; fakat orada çay yerine, yamaçlarda, pirinç yetiştirebilmek için şekillendirilmiş balkonlar var. Sapa'da çiftlik evlerinde kalabilirsiniz veya otellerde kalabilirsiniz. Eğer vakit kısıtınız yoksa en doğrusu öyle yapmak. Pirinç tarlaları arasında yaptığım güzel trekking'den sonra da geldiğim otobüsle Hanoi'ye geri döndüm.

İşte bu şekilde seyahatimin asıl -Kamboçya'dan sonra- amaçlarından, diğer biri olan Vietnam'ı da az da olsa görmüş oldum. Buraya kadar mıydı; hayır, yolumda Laos vardı, kısa bir ziyaret de olsa görmeden geri dönmeyi düşünmüyordum. Bu şekilde, tekrar Vietnam'a dönmek üzere, bir sabah erkenden Laos'a geçtim. Şimdiden düşünmeye başladım, bir sonraki sayıya kadar "Laos 101 ne olabilir acaba?" bulmam lazım; neyseki zaman var, bu arada herkese iyi yazlar.





SAVAİSK AYRICALIKTIR...



06 Mayıs 2018 Pazar günü SAVAİSK Şaban Fidan atış Poligonumuz da düzenlediğimiz 5. Geleneksel İbrahim Şentürk Trap Turnuvası ve Bahar Şenlikleri etkinliğimiz yoğun bir katılım ile gerçekleşmiş (ortalama 7000 kişi) olup bizleri son derece mutlu etmiş ve onur duymamızı sağlamıştır.

Kurulduğumuz ilk günden beri ana ilkemiz dürüst, şeffaf, arkadaşlık ve dostluğun ön planda olduğu, paylaşmanın ve aidiyet duygusunun olduğu bir aile olmaktı ve bugün geldiğimiz durumda, avcılık ve atıcılık çatısı altında bunları başarmanın mutluluğunu yaşıyoruz.

Bizler sadece üyelerimiz ve misafirlerimiz için avcılık atıcılık etkinliği yapmıyoruz, üyelerimizin ve misafirlerimizin ailelerini ve çocuklarını da düşünüp bir aile ortamında bahar şenliği yapıyoruz. Avcı ve Atıcılarımız poligonumuz da atış yaparken değerli aileleri ve çocukları kendileri için özel olarak ayrılmış aile yerlerimiz de pikniklerini yaparken, palyaçolar eşliğinde çocuklarını oyun parklarında izlemenin mutluluğunu yaşıyorlar. Toplumun her kesimini kucaklamak istiyoruz

mesela çiftçilerimiz için tarım fuarı, offroad yapanlar için arazi araçlarının fuarını da etkinliğimiz de yapıyoruz. İddia etmiyorum gerçekleri söylemek isterim ki bu yaptığımız etkinliğin Türkiye’de tek ve eşi benzeri de yoktur. Diğer bir örnek vermek isterim ki mesela 2018-2019 Av sezonunda her üyemize **avcı botu** ve **outdoor avcı pantolonu** hediye edeceğiz ve bu geçtiğimiz yıllarda da böyleydi, bundan sonra da böyle devam edecek, pul alan üyelerimiz arasında yapılan çekiliş ile her yıl en az 2 adet Av Tüfeği hediye ediyoruz. Bu söylediklerimiz de artık bizde, çünkü bizler ezberi olanların değil hayal kurabilenlerin başaracağına inanmış gönülden birbirine bağlı **büyük bir aileyiz**.

Silivri Avcılık ve Atıcılık İhtisas Spor Klübü

SAVAİSK





06 Mayıs 2018 Pazar günü gerçekleştirdiğimiz 5. Geleneksel SAVAİSK İbrahim Şentürk Trap Turnuvası ve Bahar Şenlikleri etkinliğimizde.

Silivri İlçe Kaymakamımız Sn. Ali Par-tal'a, Silivri Belediye başkanımız Sn. Özcan Işıklar'a, Silivrimizin CHP, AKP, İYİ PARTİ, MHP, İlçe Başkanlarımız ve yöneticilerine, mahalle muhtarlarımıza oda başkanlarımıza, meclis üyelerimize, Türkiye'nin çeşitli il ve ilçelerinden etkinliğimize katılan kardeş kulüp başkanlarımız ve yöneticilerine, Trakya Federasyon Başkanı Çetin Karakoç'a, ana sponsorumuz Yalçın Dorse Yönetim Kurulu Başkanı

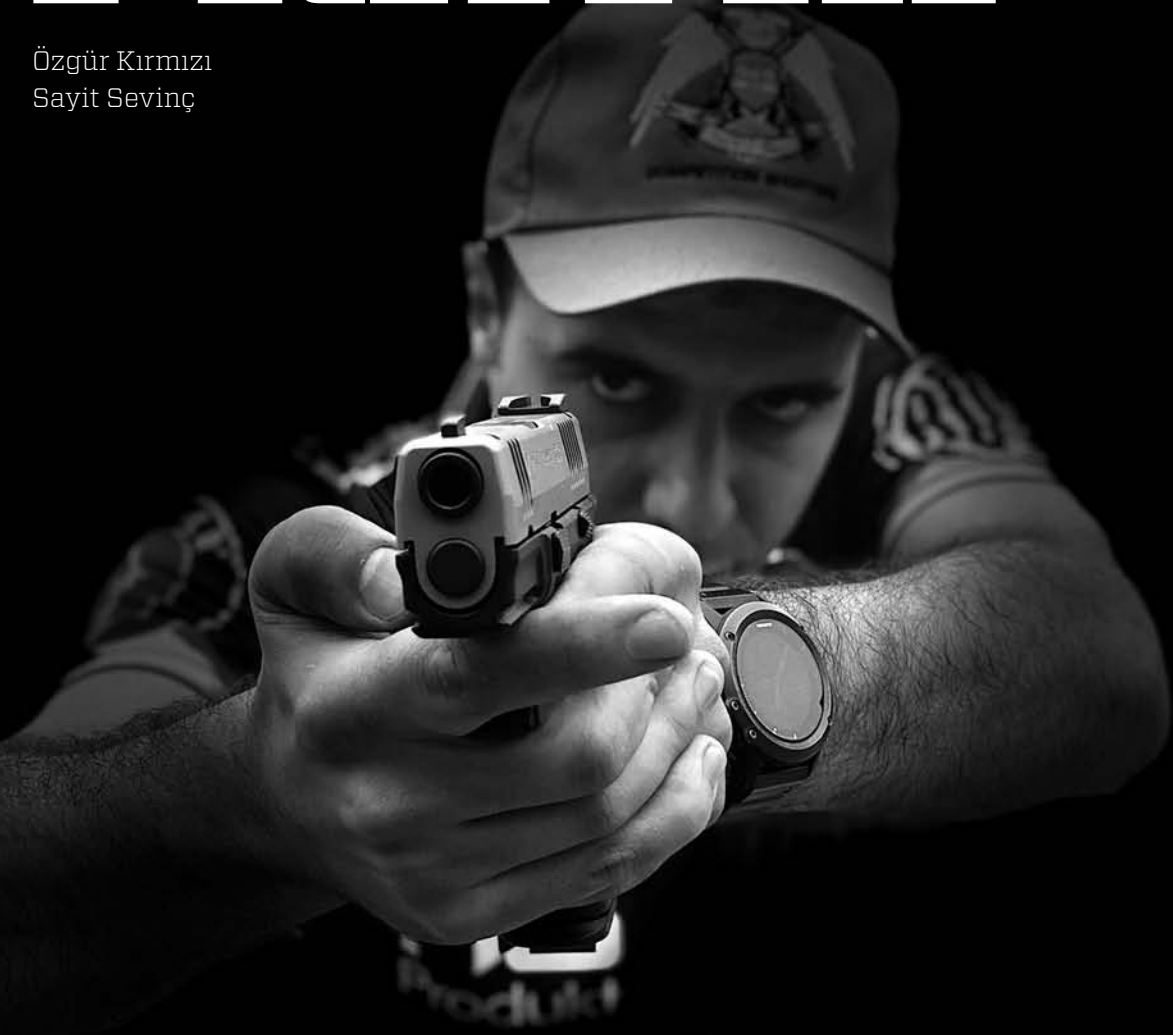
Sn. Yalçın Şentürk ve ailesine, Silah sponsorumuz Retay Arms'a, medya danışmanımız The Great WildLife Sn. Aybeniz Orhan'a, Yaban Tv Sn. Melih Meriç'e, büyük usta Süleyman Şiş-man'a, Anadolu Grup Isuzu'ya, Volkan Grup New Holland ve Ford'a, Can Otomotiv'e Kurt Av Sn. İbrahim Bey'e bizlere desteğini hiçbir zaman esirgemeyen tüm sponsorlarımıza ve bizleri yalnız bırakmayan kıymetli tüm misafirlerimize sonsuz TEŞEKKÜRLER.

Silivri Avcılık ve Atıcılık İhtisas Spor Klübü

SAVAİSK

212 IPSC PRATİK

Özgür Kırmızı
Sayit Sevinç



06 Mayıs 2018 Pazar günü SAVAİSK Şaban Fidan atış Poligonumuz da düzenlediğimiz 5. Geleneksel İbrahim Şentürk Trap Turnuvası ve Bahar Şenlikleri etkinliğimiz yoğun bir katılım ile gerçekleşmiş (ortalama 7000 kişi) olup bizleri son derece mutlu etmiş ve onur duymamızı sağlamıştır.

Amacımız, Türkiye’de açık arazi Tabanca ve Tüfek atış yarışmalarının yapılmasını sağlamak ve uluslararası platformda Türkiye’nin Bayrağını bu yarışmalarda göndere çekmektir. Bu anlamda, uluslararası platforma baktığımızda, karşımıza en ünlü organizasyon olarak, IPSC (International Practical Shooting Confederation) çıkmaktadır.

Bizler bu atıcılık alanındaki keyifli sporu; birçok profesyonel atıcıların, atış üstadlarının ve atış severlerinin olduğu ülkemizde, profesyonel olarak gerçekleştirmeyi hedefliyerek bu yolda ilk adımı attık... Marmara Av ve Yaban Hayatı Federasyonu bünyesinde 212 İstanbul Pratical Shooting Club – 212 IPSC ismi altında gönüllü bireylerden oluşan bir ekip kurduk.

***212 IPSC PRATİK ATICILIĞI DESTEK-
LEMEK, GELİŞTİRMEK VE YAYGINLAŞ-
TIRMAK İÇİN KURULMUŞTUR!**

Uluslararası Pratik Atış Konfederasyonu (IPSC), IPSC atış sporunu desteklemek, geliştirmek, yaygınlaştırmak ve ilerletmek, prensiplerini korumak ve ateşli silahların karakter

sahibi kişiler tarafından eğlence amaçlı olarak güvenli kullanımını sağlamak için kurulmuştur.

Yarışma tarzı IPSC atışları 1950’li yılların sonunda Kaliforniya’da ortaya çıkmış, çok hızlı bir şekilde Avustralya, Orta ve Güney Amerika, Avrupa ve Güney Afrika’da ki atış dünyalarında yayılmıştır.

Spora duyulan ilgi arttıkça, katılımcılar daha iyi organize olmuş bir yarışma ortamı arayışına girdiler. Sonuç olarak, Mayıs 1976’da, dünyanın dört bir yanından sporcular IPSC atıcılığının geleceğinin, yapısının ve organizasyonunun nasıl olacağına karar vermek için Kolombiya, Missouri’de bir araya geldiler.

İsabet, güç ve hız vazgeçilmez unsurlar olarak tanınmış ve IPSC atıcılığının temellerini oluşturmuşlardır. Ayrıca poligon kullanımı ile ilgili şartlar, yarışma kuralları ve güvenli silah kullanım standartları adapte edilmiştir.

Kolombiya konferansının sonucu olarak, IPSC resmen kurulmuştur. Ve konferansa başkanlık eden Albay Jeff Cooper organizasyonun dünya çapındaki ilk başkanı olmuştur.



IPSC atışı nedir?

IPSC atışı dinamik, zorlayıcı ve bugün dünyada en hızlı büyüyen atış sporlarından birisidir. Atış hattı düzenekleri, atıcıların atış alanında hareket etmesi, yer değiştiren, birden fazla hedef bulunması, atıcıların sahada karşılaştıkları problemleri çözme serbestisi gibi, daha klasik olan atış disiplinlerinde görülmeyen birçok farklılığı sağlamaktadır.

IPSC atışını bu kadar önemli yapan nedir?

Sporun çekici yanı, atıcının tabi olduğu farklı atış parkurlarıdır. Klasik parkurların aksine, farklı atış düzenekleri sağlayarak, IPSC atışı atıcıyı zorlamaya ve onun yeteneklerini geliştirmeye devam etmektedir. IPSC atışını sevenleri zorlamak için yenilikler sürekli devam etmektedir.

IPSC bölgeleri nedir?

Bölgeler (ülkeler), IPSC sporunu destekleyen ve temsilcileri olan organizasyonlardır. IPSC atıcıları, bölgelerine dahil olarak IPSC'in üyesi olabilmektedirler. IPSC ne tarz atışları desteklemektedir? IPSC maçları isabet, güç ve hız temeline dayanmaktadır. Maçlar, farklı varyasyonlarda ve güvenli silah kullanımı üzerine kuruludur.

IPSC yarışmalarında kimler yarışabilir?

Diğer popüler sporlarda olduğu gibi, oldukça geniş bir kitle IPSC atışlarına katılmaktadır. IPSC üyeliği, silahseverler, avcılardan tutunda meslek sahiplerinden üst düzey şirket yöneticilerine kadar hemen hemen tüm iş alanlarından kişileri kapsamaktadır. Ayrıca, ailelerin ve eşlerin bir arada katıldıkları

IPSC aktivitelerini görmek hiç de şaşırtıcı değildir.

Yarışmalarda yer alan tüm katılımcılar, tedbirli silah kullanımının ve güvenliğin, ayrıca sportmenliğin güçlü birer savunucusudur.

IPSC atışlarında hangi silahlar kullanılmaktadır?

IPSC müsabakalarında standart silahların yanı sıra özel olarak tasarlanmış olanları da görmek mümkündür.

Son söz olarak, Marmara Av ve Yaban Hayatı Federasyonu bünyesinde 212 İstanbul Practical Shooting Club olarak, ülkemizde bu spor dalının yayılması alanında, siz değerli yaban hayatı dostlarının ve atıcılık sporuna gönül verenlerin desteğini ve katkılarını bekliyoruz.





KÜÇÜKKÖY AVCILIK ATICILIK



Merhaba ben Hakan Yüksel, avcılık hayatıma 1970'lerde kurulan Küçükköy Avcılık ve Atıcılık İhtisas Spor Kulübü'nde başladım. Rahmetli babam Hüseyin Yüksel ve arkadaşları bu kulübü kurdu. 1988 yılında kulübün yönetim kurulu üyesi oldum.



Merhaba ben **Hakan Yüksel**, avcılık hayatıma 1970'lerde kurulan Küçükköy Avcılık ve Atıcılık İhtisas Spor Kulübü'nde başladım. Rahmetli babam **Hüseyin Yüksel** ve arkadaşları bu kulübü kurdu. 1988 yılında kulübün yönetim kurulu üyesi oldum.

Atıcılık merakım üst seviyede idi. Kulüpte o dönem, sadece av açılışı düzenlenirdi. Birlikte seçilen merada akşamdan gidilip çadırlar kurulur, yemekler yapılırdı. Herkes vurduğu hayvanı getirip pişirip hep beraber yenilirdi. Faaliyetlerimiz böyle olurdu. Açılış vardı kapanış etkinliği yoktu. O dönemde atıcılık yapmak için poligonlar bizden lisans istiyorlardı. Bütçelerimize söylememize rağmen kulübü federe yapmadılar. Biz kulüpten ayrılmış Marmara Avcılık Atıcılık İhtisas Spor Kulübü'nü kurduk. 1993 te bölgemizde tek federe kulüptü. Ama Küçükköy Avcılık Atıcılık İhtisas Kulübüyle her zaman beraberdik. Bütün etkinlikleri daha sonra beraber yaptık. Küçükköy Avcılık ve Atıcılık Derneği'nin rahmetli başkanı **Nusret Ekti** abim başkanlığını yapmış derneği federe yapmamı istedi. Derneği spor kulübü yaptık.

O dönemlerde kapanış şenliği düzenlemesi yapardık. Sezonun son günü arkadaşlar diğer kulüplerle birlikte merada yemek yenilip içilirdi. Bu faaliyet kabul gördü, daha sonra bu eğlenceyi Ormanlı Son Fasil Restaurant'ta yapmaya başladık. 2017-2018 sezonu av kapanışını 1 nisan günü yaptık.

Av camiasının değerli üyeleri toplandı. Son fasılın değerli sahibi **Mümin Usta**'nın yapmış olduğu turna balığı, meşhur salatası ve güler-yüzlü personeli ile bizimle ilgilendi. Kendisine buradan teşekkürlerimizi sunarız.

Bu arada ormanlı bölgesi avcılık yapmak için güzel bir meradır. Ormanlı alanları konumu itibarıyla sulaktır, çulluk avı için ideal bir meradır. Terkos gölünün uzantısında olan bölge, aynı zaman da ördek avı için de idealdir. Çeltik tarlaları ve pirinci meşhurdur. Göl de turna balığı avlamak neredeyse her avcının yaşamak istediği bir deneyimdir. Biz avcılar olarak av sezonu açık veya kapalı iken son fasıla uğrar turna balığı yer, aynı zamanda haftasonları da uğrarız. Restaurant için gölün içinde diyebiliriz.

Ormanlı köyünün müzisyen gençleri gelir, bizlere canlı müzik eşliğinde unutamayacağımız bir ziyafet sunarlar, bu sene de öyle oldu. Bu arada çok değerli kardeşim avcı, atıcı ve klarnet ustası **Mehmet Özlü** kardeşim bizlere keyifli anlar yaşattı. Kendisine teşekkürlerimi sunarım.

Kapanış etkinliği günü, kulübün üyeleri sabah erken kulübe gelir toplanırız. Sadece restaurantta yediğimiz balığın yanına evlerden yapılan mezeler gelir, herkeste bir heyecan oluşurdu. Keyifli bir gün geçireceklerini bilirler. Kışın kasveti kalkmış, bahara dönen mevsim, avcıların üzerinde gereksiz bir baskı





ve stres oluşturmuş, ama o günkü eğlence adeta kimyalarının değişmesini sağlamıştı. Bu sene kapanış şenliğinde turna balığının yanında kulübümüzün 2 başkanı **Uğur Tolga Ayhan**, kendisi aynı zamanda büyük balık avcısıdır. Kardeşimizin kılıç balığı sürprizi vardı. Kendi yakaladığı kılıç balığını şiş yapıp sunması ve hiç bitmeyen sunumu bize ayrı lezzetler yaşattı. Kendisine teşekkür ederiz.

Bu sezon kapanışının ikinci sürprizi kapanış pastasıydı, kulübümüzün üyesi **Çetin Hacıoğlu** kardeşimizin değerli eşi bize muhteşem bir pasta hazırlamışlar, ellerine kollarına sağlık teşekkürler. Canlı müzik

eşliğinde yapılan fasıllar, oynanan oyunlar unutulmazdı. Kapanışta bizi yalnız bırakmayan avcı dostlara ve her zaman avcının yanında olan, sorunlarını kendi sorunlarıymış gibi dile getiren **The Great Wild Life** dergisi sahibi ve iyi bir avcı olan **Aybeniz Orhan** hanıma teşekkürler. İyi ki varsınız nice açılış ve kapanışlara.

*MAYFAS Başkan,
Marmara Avcılık Atıcılık
Küçükköy Avcılık Atıcılık
Yönetim Kurulu Başkanı,
Hakan YÜKSEL
Sevgilerimle*



İSTANBUL PROHUNT GÖZ DOLDURDU





G

eçtiğimiz Mayıs ayında 7.si düzenlenen İstanbul Prohunt Av Silah ve Doğa Sporları Fuarı 60'ın üzerinde ülkeden 55.000 ziyaretçisi ile Avrupa'nın en büyük 2. Av silah fuarı olduğunu bir kez daha ispat etti.

Sektörümüz için özellikle zor geçen 2018 yılında yeni bir ticaret dalgası oluşturan fuar bu sene canlı standlarıyla dikkat çekti. 142 katılımcı firmanın ve 600'den fazla markanın katılımıyla fuar av silahlarından, balıkçılık oltalarına, 4x4 arazi araçlarından, metal dedektörlerine kadar geniş bir ürün yelpazesine ev sahipliği yaptı.

Fuar Türkiye'nin özellikle silah sanayiindeki başarıları sebebiyle düzenlendiği ilk yıldan beri dikkatleri üzerine çekmektedir. Katılımcı firmalar, sektörün geleceğine yön veren yenilikçi ürünlerini İstanbul Prohunt'da yerli ve yabancı misafirlerin beğenisine sunarak ticari ilişkilerin geliştirilmesi konusunda önemli adımlar atıyorlar. Bir cazibe merkezi olan İstanbul; uluslararası havalimanları, gelişmiş toplu taşıma sistemleriyle ve modern fuar alanıyla ziyaretçilerine bir sonraki fuara kadar konuşulacak bir deneyim yaşıyor.

Önümüzdeki yıl 02-05 Mayıs tarihlerinde 8. Defa düzenlenecek olan fuarda bir kez daha görüşmek üzere.





Abdussamed Güzel
Huğlu Satış Müdürü



**“Kötü üreticiler
ülkenin imajını
bozuyor.”**

Fiyatı Ülkemin Prestiji belirliyor.

Ateşli Silah üretimine 1914 yılında başladık. Bu anlamda çok eski bir firmayız. İlk olarak tabii yivsiz av tüfeği imalatı ile başladık. Yivli silahları daha yeni yeni üretmeye başlıyoruz. Türkiye’de çok fazla silah üreticisi var. Aynı zamanda ciddi manada düşük kalite de, ucuz fiyatlarla silah üreten firmalar da var. Burada sorun üretici firmalarımızın çokluğu değil, keşke üreticimizin sayısı çok fazla olsa, ama en azından hepsinin kalite standartları belli bir seviyenin üstünde olsa. Bizim tercihimiz bu yönde.

Ama maalesef çok fazla silah üreticisi olduğu için dış pazara gittiğimiz zaman buda bize şu şekilde olumsuz yansıyor, eğer herhangi bir müşteri daha önce kalitesizce üretilmiş bir Türk markası ile kötü tecrübeler yaşamışsa artık sizde bir Türk markasınız diyerek bize biraz mesafeli yaklaşıyor. Yani ülkenin imajını bozuyor. Bizim kalitemizdeki aynı tüfeğin üzerine made in İtalya damgası vursanız, 2 katı hatta 3 katı fiyata satabilirsiniz. Burada ülkenin prestiji, ülkenin imajı çok önemli.

Çok üretiyor, az kazanıyoruz.

Kötü üretim yapan firmalar, kaliteli ürünlerinde değerini düşürüyor. Bakın bunun en basit açıklaması şu dünyada yivsiz silah ihracatında İtalya’dan sonra ikinci sırada geliyoruz. Bu matematiksel açıdan iyi bir şey. Adet bazında baktığımızda ise İtalya’yı da geçiyoruz. İtalya örnek veriyorum 50.000 tüfek üreterek ciro bazında 1. sırada

yer alırken, biz 200.000 tüfek üreterek ciro bazında 2. sırada yer alıyoruz.

Son zamanlarda gelen uygulamalar merdiven altı imalatı azaltırken kaliteyi yükseltti.

Son zamanlarda yapılan uygulamalar ve çıkarılan yasalar kalitesiz merdiven altı üretiminin önüne geçmeye başladı. Bu tür üretim yapan yerlere ciddi cezalar uygulanmaya başlandı. Şu an için iyi bir konuma doğru gidiyoruz. Daha önce sanal platformlarda çok komik rakamlara ürüne sahip olabiliyordunuz ama bu daha çok kullanıcıya zarar veriyordu. Şu an bir elekten geçme sürecindeyiz gibi geliyor bize.

Yivli Silah imalatımızla birlikte savunma sanayinin de kapısını aralıyoruz.

Bundan 3 sene öncesine kadar Türkiye’de yivli silah imalatı yapmak yasal olarak da imkansızdı. 3 sene önce çıkan yasalarla birlikte biz ve bizim gibi bir kaç firma yivli silah imalatına başladı. Tabii bu yasal düzenlemelerle bunun önü açıldı, ama ciddi prosedürler gerekiyor. Tesis güvenlik belgesi almanız gerekiyor, Silahı ürettikten sonra o silaha özel imalat iznini almanız gerekiyor, bunlarda çok ciddi tetkikler sonunda veriliyor.

Biz Huğlu olarak gerek tesis gerekse teknik kapasite bakımından Yivli namlulu bir tüfek imal edebilme gücüne sahibiz. Tabii yivli namlu için içine girince burada savunma sanayii de açılan bir pencere oluyor

bizim için. İlk AU 308 kalibre olarak numunemizi bitirdik. Gerekli testleri de yapıldı, şu anda alt yapımızı seri imalata hazırlıyoruz. Bunun farklı versiyonunda var aynı zamanda askeri amaçlı kullanılabilecek, atış tüfeği tarzında olacak inşallah. Artık bu silahlarımızla birlikte savunma sanayinin kapısını aralıyoruz.

Bu yıl ilk olarak savunma fuarına katılıyoruz.

Ürettiğimiz silahlarla birlikte ilk defa bu yıl savunma sanayi ile ilgili bir fuara katılmaya karar verdik. Bu yıl Haziran ayında Fransa’da gerçekleşecek olan Eurosatory Savunma teknolojisi fuarına katılıyoruz. Orada Türkiyeden aselsan ve MKE gibi markalarda yer alacak. Burada ilk amacımız savunma sanayii pazarını tanımak ve ileriye dönük yapabileceğimiz adımlarımızı belirlemek için böylesi bir karar aldık.

Markalaşmaya önem vermeliyiz.

Ne yaparsak yapalım, gerek Avrupa gerek Dünya pazarında ilgi görebilmemiz için markalaşmamız lazım. İtalya bu konuda çok önemli bir örnek aslında bizim için. Bizim imalatçımız genel olarak kendi markası ile üretmekten çok, fason üretimi tercih ediyor. İtalya’dan veya Almanya’dan üretici firmalar bize benim adımla silah üret diyor, biz de daha az risk için yapıyoruz. Bizim markalaşmak diye bir derdimiz yok. Bizim üreticilerimizin şapkasını önüne çıkarıp düşünmesi gerekiyor.

Yunus KAYA
Atef Outdoor



“Avcı bizde her istediğini bulur.”

Prohunt bu sene dolu dolu geçti. Prohunt ekibine teşekkür ediyorum. Her sene üzerine biraz daha koyarak, dünyadaki diğer fuarlara paralel olarak kendilerini geliştiriyorlar. Bizde

her sene burada yer alıyoruz.

33 sene önce bir şahıs firması olarak başladığımız yolculuğumuza adım adım, merdivenleri basamak basamak çıkarak bugüne kadar geldik. Türki-

ye'den Sarsılmaz gibi, Huğlu gibi imalatçı firmaların ürünlerinin dışında yurt dışından da bir çok ünlü markanın distribütörlüğünü yaparak ürünleri avcılarla buluşturmaya çalışıyoruz.

Bizde avcının ihtiyacı olan her ürün var;

Avcı bize geldiğinde ihtiyacı olan her ürünü bulabiliyor. Bazı ürünleri de kendimiz üretiyor veya gelişimine katkı sunuyoruz. Kendimde avcı olduğum için dünyada hasıl olan, ihtiyaç duyulan konseptimize uygun olan ürünlerin üzerine yenilikler katarak, eksik gördüğümüz yönlerini gidererek katkı sağlayacak ürünler yapıyoruz. Crazler var şu anda bizim ürettiğimiz. Dünya da bir firma daha yapıyor bu ürünü, biz daha ergonomik hale getirdik. Hem suda hem de kara avcılığında kullanılabilecek bir ürün yaptık.

Bizden 4 ayı av için bir ürün alacak. Dünyada bir benzeri daha yok.

Ördek avı biraz teçhizat avı, çamuruyla soğuyuyla donanımlı bir şekilde yapılması gereken bir av diye düşünüyorum.

Şimdi bizim mührelerimiz var. Dünyada bir ilk, biz mühre-
rimizi silikon yaptık hafıflettik. Birbirlerine çarpmadan dolayı kırılmaları önlemek için yumuşattık ve ergonomik hale getirdik. Kendi markamızla ürettiğimiz, bunun yanında işte Gümeler var, gizlenme ağıları var, yeni ürettiğimiz crazyler var. Hem ördek avında, hem üveyik avında hemde kartal avında kullanılabilecek crazyler var. Dünyada rakip firmaları-
mız bunun üç ayı veya 4 ayı üründe sunarken biz bunları avcıya bir üründe sunduk. Bizden bu ürünü alan avcı tüm avlarda kullanılabilecek, ancak dünyada bu avlar için ayrı ayrı ürün almak zorunda. Biz bunu geliştirerek hepsini bir arada topladık. Tabii ürünümüz bu özelliği ile gayet iyi bir talep gördü. Şimdi yurtdışı satışlarda ciddi bir talep ile karşı karşıyayız. Şimdi siparişleri topluyoruz. Sevliyat aşamasına da kısa

bir süre sonra geçeceğiz.

Türkiye silah sektöründe önemli işlere imza atıyor.

Bizim şu anda silah sektöründe lokomotif firmalarımız var. Dünyada güzel şeyler yapıyorlar, ama maalesef, ekonomik olarak küresel olarak bizim firmalarımızın üzerinde oynuyorlar. Bizim üretimde dışa bağımlılığımız bitmek üzere, Avrupanın, dünyanın kendini global gücü olarak gören güçlerin sömürge-
leri bitmek üzere, karşılarında el açan değilde eyvallah etmeyen bir Türkiye olduğu için bunlarda ciddi manada rahatsızlıklar var. Türkiye son geldiğimiz durumda kendi coğrafyasında ve türki cumhuriyetler üzerinde ağabeylik konumunda olmasından dolayı ciddi rahatsızlıkları var. Bunlardan kaynaklı olarak ekonomik ve küresel anlamda zorluklar yaşıyoruz. Ama tüm bu zorlukları aşacağımıza inanıyorum.



Erol KURT

İstanbul Silah Yönetim Kurulu Başkanı



“12 Yıldır dünya devlerine silah üretiyoruz.”

Silah imalatçıları olarak kendimizi düzeltmemiz gerekiyor imalarçılar olarak. Biz kaliteli iyi ürün yaparsak size gelen eleştiriler bugün ki kadar olmaz. Ben yaklaşık 12 yıldan beri browning, wencester gibi firmaların ürünlerine çalışıyorum. Wencester'in dünyadaki av tüfeklerini ben yapıyorum

ve namlunun üzerinde made in Turkey İstanbul Silah sanayi tarafından üretilmiştir diye yazar, şimdi işini doğru yaptığın zaman Wencester gelip sana tüfek yaptırabiliyor ve bu üründe markasını kullanıyor, niye yaptırıyor dediğin zaman eğer senin yaptığın kaliteye güvenmese kendi markasını riske eder mi?

Onun için biz kendimizi kaliteye adayıp, iyi şeyler yaparsak emin olun ki çok iyi eleştirilerle karşılaşacağımıza inanıyorum.

Biz 12 kalibre ve 20 kalibre av tüfeklerinde ve dünya çapındaki büyük firmaların yedek parçasını, gövdesini, mekanizmasını, kilidini yapan bir firmayız. Kendi modelimiz

Impala Plus diye tüfeğimizi yaptık. Üst seviye bir tüfek yaptık. Sonradan dedik ki yivli ve 308 kalibreyede girelim dedik. Impala gibi üst seviye bir tüfek yaptık, şimdi bizim omuzlarımızdaki yük daha da çok arttı. Şimdi insanlar daha üst modeller yapmamız için beklenti içine girdiler. Bu fuarda bu ürünümüzün tanıtımını yaptık. Gerek yurt dışınd olsun gerekse yurt içinde yivli tüfek kullanan avcı arkadaşlar olsun, herkesin söylediği her güzelin bir kusuru var ama bu silah için 10 numara puan veriyorlar.

Biz Kendimizle yarışıyoruz.

Bize söyledikleri bu, ilk oalrak kendimizi artık bir tartmamız lazım kalite anlamında, Türkiye’de kaliteli güzel işler yapan firmaların olduğunu görüyorum. Bize rakip olmalarına rağmen gördüğümüz ve kaliteli işler yapan firmalarımız var. Bizde kendimizi onların içerisinde bir firma olarak görüyoruz. Sektördeki arkadaşlar bizi her zaman ilk iki içinde gördüklerini söylemelerde biz kendimizi hiç bir zaman 1 veya 2 diye sınırlandırmıyoruz. Biz kendimizi için yaptığımız iş ile öne çıkmayı istiyoruz. Tabii insanlar bizi 1 veya 2 olarak nitelemesi ve bunu telaffuz etmesi yaptığımız işlerin kalitesinden ileri geliyor.

Avrupa’da büyük bir çok firmanın ürünlerini biz üretiyoruz.

Avrupa’da ünlü bir çok markaya ürün yapıyoruz. Bunların isimlerini telaffuz edemiyorum ama namlusundan tutunda mekanizmasına, kilidine, namlu başlığına,

gövdesine kadar tamamını ben yapıyorum. Yurt dışında çalıştığımız bir çok firmanın iş kalitesini belli bir seviyeye çıkarttıktan sonra, 1,5 yıl önce kendi markamızla bir tüfek yapmaya karar verdik. Hammaddesine varana kadar tamamı 100% Türk olan bir ürün ortaya çıkardık. Bu çalışmaların sonunda Impala ortaya çıktı. Gerek estetik gerek se mekanik açıdan çok üst düzey bir tüfek, bizde bu fuara gelin gibi süsledik ve tüfeğimizi getirdik. Şimdiye kadar gelen eleştirilerin tamamı olumlu, bu da bizi mutlu ediyor.

Sanayici olarak atılım yapmak zorundayız.

Bin yıllık geleneğe sahibiz diyoruz, atalarımızla övünüyoruz, bakın 250 yıllık Amerika’da 100 yılını devirmiş yüzlerce sanayi firması sayabilirsiniz. Bide ise 5 taneyi geçmez bunlarda 3’ü şekerçi 2’si lokumcu. Nerede sanayici yok. Firmanın menfaati ile memleketin menfaati paralel olmalı, sadece kar etmek amacı ile ticaret yapılmamalı. Bakın kalıcı markalar torundan toruna devam eder. Sanayi çok önemli bir adım 3 kişi ile başladığımız işimize şu an 200 kişi ile devam ediyoruz.

Avrupalı firmalardan çok şey öğrendik.

Avrupalı firmalarla çalışırken onların ilk önce üretim kültürünü gördük. Biz daha önce iş yaptığımızı sanıyorduk. Herşey de bir kalite kültürü var. Bu sisteme ayak uydurana kadar çoğu zaman para da kazanamadık ama sonunda kazanan gene biz olduk. Para ile satın alamayacağımız bir tecrübe elde ettik. Şu

an gerek sistematik olarak gerekse kalite açısından Dünya’nın ve Avrupa’nın önde gelen firmalarının tüfek imalatlarında büyük bir kısım bizim tarafımızdan üretiliyor.

Dudullu Sanayi Bölgesi’nde büyük bir alanda tamamı bize ait tesislerde üretim yapıyoruz. Bugüne kadar devletten bir kuruluş destek almadım. 3 kişi ile başladık 200 işçi çalışıyor. Her ay bir gün bile aksamadan maaşlarını alırlar. Bakın bugün benim tesislerimin olduğu alanı kiraya versem hiç tasasız, bugün kazandığımdan daha fazlasını kazanırım. Sanayici olarak risk almak zorundayız. Ülkemizin geleceğini düşünüyorsak, risk almak ve yatırım yapmak zorundayız. Evimizde huzurlu bir tas çorba içebiliyorsak bu bize yeter.

Savunma Sanayinde iyi yerlere gidiyoruz.

Silah sektörü olarak artık pozitif bir ivme kazandık. Savunma sanayiinde son yapılan atımlarda çok çok iyi yerlere geldik. Avrupalı ve Dünya da bazı ülkelerde bize karşı şimdi örtülü bir ambargo uygulanıyor. Bakın bu aslında benim gibi sanayicileri tetikledi. Aslında onları alnından öpmek lazım, bizi bilmeden harekete geçirdiler. Şimdi bu nasıl oluyor dersenez. Bize ürün satıyorlardı bunun yedek parçası lazım, ne var diyorlar ne de yok diyorlar. Var deseler göndermek zorundalar, yok derlerse kanunen yükümlülükleri var. Olabildiğince bizi oyuyorlardı. Bu da bizi üretime yönlendirdi. Şimdi daha iyisini ve gelişmişini yapmak ise boynumuzun borcu oldu.





Bahtiyar Taşyağan
Hatsan Yönetim Kurulu Başkanı



“Üretimimizin % 95’ini ihraç ediyoruz”

İzmir’in köklü firmalarından Hatsan Yönetim Kurulu Başkanı Bahtiyar Taşyağan uluslararası pazarda rekabetin çok yüksek boyutlarda olduğunu ve sadece fiyat politikasının yeterli olmadığını, ucuz üretimin yanında, aynı zaman da kalite ve güvenilirliğinde ürünlerin tercih sebebinde önemli rol oynadığını söyledi. Türkiye’nin en önemli silah üreticileri arasında yer alan Hatsan, ürettiği silahların büyük bir bölümünü uluslararası

pazarda alıcıya sunuyor. Havalı Silahlar konusunda Dünya’nın en önemli markasını oluşturan Hatsan bunun yanında yarı otomatik av tüfeği, yivli av tüfeği, havalı jampekleri ve pompalı av tüfeği gibi ürünlerinde bir çok modelini üreterek piyasaya sunuyor. Prohunt fuarında bir araya geldiğimiz Hatsan Yönetim Kurulu Başkanı Taşyağan, çalışmaları ve silah sektörü hakkında önemli açıklamalar da bulundu.

106 ülkeye kendi markamızla ihracat yapıyoruz;

1976 yılında Türkiye’de ilk defa havalı av tüfeğini üreten firma Hatsan’dır. 1976 yılından beri İzmir’de silah üretmekteyiz. Firmamız üretmek de olduğu silahların %95’ini ihraç etmektedir. 106 ülkeye ihracatını gerçekleştirmektedir. Son 5 yıldan beri hiçbir firmaya fason üretim yapmıyoruz. Firmamız kendi markası ile

dünya pazarında raflarda yerini almaktadır. Biz tercihimizi kendi markamızla dünya pazarına açılmak adına kullandık. Bu bir tercih meselesi, dünya pazarında bir çok ünlü markalardan teklifler geliyor, bizim markamıza üretim yapar mısınız? diyorlar. Yurt dışında Amerika'da veya Almanya'daki fuarlarda, aynı zamanda firmamıza yapmış oldukları ziyaretlerde kendi isimleri ve markaları altında üretim yapmamız konusunda teklifler geliyor. Ama uzun bir süredir biz bu konuda rotamızı belirledik. Yurt dışı firmaların adı altında üretim yapsak daha fazla para kazanabiliriz. Ama biz daha ucuz fiyata satarak kendi markamızla yolumuza devam etmeye karar verdik ve bu yolda da devam ediyoruz. Bir ürüne yabancı markayı vurarak üretmek ilk baştan karlı gelebilir, ancak gelecek vaad etmeyen bir iş oluyor ve dolayısıyla da biz çok ileri vadeleri düşündüğümüz için, yapmış olduğumuz emeğimizi, harcamış olduğumuz eforumuzu kendi markamız üzerinde kullanarak geleceğimize gelecek nesillere yatırım yapmayı tercih ediyoruz.

Avcının ne istediğini biliyoruz;

Bir firmanın bu kadar marka arasında, kendi ismi ve markası ile pazara çıkması çok zor ve maliyetli bir iş. Bizim avantajımız şu , biz aile olarak silahçıyız, bu bizde üç nesilden beri var olan bir özellik. Aile olarak 60 yıldan beri bu sektörün içindeyiz. 60 yıldır sektörde olmanın bize kazandırdığı bilgi, birikim ve deneyimimiz var. Birde biz işin mutfağındayız. Gerçekten avcı neyi ister, atıcı neyi ister, biz bunu iyi bilen bir firmayız. Sürekli sahadayız.

Havalı Silahlarda Dünya'nın en büyüğüüz;

Hatsan olarak son iki yıldır yivli av tüfeği imalatımız ile dünya pazarlarında yer alıyoruz. Elimize aldığımız her işte olduğu gibi bu işte de ismimizi başarı ile dünyaya tanıttık. 1976 yılından beri havalı nişan tüfeği üretiyoruz. Havalı nişan tüfeği konusunda da dünyanın en büyük üretici firması konumundayız. Pompalı av tüfeği ve yarı otomatik av tüfeği segmentinde de dünyanın en önemli üreticilerinden birisiyiz. Bütün iklimlerde, bütün kıtalarda bizim av tüfeklerimiz kullanılıyor ve satılıyor.

Bünyemizde 750 işçi çalışıyor, önemli bir istihdam oluşturuyoruz.

165 çeşit ürün yelpazemiz var. 3 büyük fabrika da 750 kişi çalışıyor. Fabrikalarımız tamamen birbirlerine entegre bir şekilde çalışıyorlar. Bizim üretimimizin %95'i ihraç edilirken geri kalan %5 lik dilimi de iç pazara imalat yapıyoruz. Ancak bu yüzde beş Türkiye pazarının da önemli bir kısmını oluşturuyor. Türkiye'de şu an mevcut 1500 av bayisi ile çalışıyoruz. Bunların tamamında bizim ürünlerimiz mevcut. Büyük ölçüde ihracat gerçekleştiriyoruz. Bu anlamda ülke ekonomisine önemli bir katkı sunduğumuzu düşünüyorum. 750 işçiyi istihdam ediyoruz. Çok büyük ve son teknoloji ile çalışan bir makine parkurumuz var. Daha önce söylediğim gibi fabrikalarımız birbirine entegre bir şekilde çalışıyor. Bizim üretimimizde hammadde girer, ürün olarak çıkar, yan sanayi kullanmıyoruz. Gerek kimyasal kaplama, gerek se plastik enjeksiyon malzemeleri, cnc

makinalarında yapılan üretimler, ağaç işlemleri bunların hepsi, bütün operasyonlar fabrika bünyesinde gerçekleştiriliyor.

Ürün tasarımlarımızın tamamı bize ait;

Ben kendim teknik lise mezunuyum, Makine Ressamlığı bölümü mezunuyum. Ürün tasarımlarımızın yaparken çok gelişmiş ve konuya hakim bir ekiple çalışıyoruz. Bu ekip aynı zamanda son kullanıcı da olduğu için ürünü tasarlarken ona göre daha titiz ve kullanıma uygun bir şekil alıyor. Ar Ge çalışmalarımız bu konularda çok titiz bir araştırma ve çalışma yürütüyor. Ben de bir avcıyım, aynı zamanda bu işin mutfağında yer alıyorum. İçeri girer silahta üretim. Biz firma olarak dünyada hiçbir ürünü alıp taklit etmedik. Yapmış olduğumuz bütün ürünler HATSAN'a özgün tasarımlar. Bizim kendimizin dizayn ettiği tetik kurumu vardır, kundak stilleri vardır, kendi ürünlerimizde, kendi özgün tasarımlarımızı kullanarak pazara sunuyoruz. Bu da bizi diğer firmalardan farklı kılıyor. Müşteri bizim bu özelliklerimizi biliyor ve biz müşteri aramak zorunda kalmıyoruz. Müşteri bize kendisi geliyor.

Dünya Pazarını ilk olarak ürünün fiyatı belirliyor;

Dünya pazarında yer alabilmek için iyi ürünü ucuz fiyata satma yeteneğine sahip olmak gerekiyor. Burada fiyat konusunda belki bir ürünü piyasaya sürebilirsiniz, ancak piyasa da kalıcı olmak ve süreklilik arz etmek sizin ürününüzün kalitesi ile alakalı. Bizim ürünlerimiz her ülkede rağbet gören ve markamızla aranan ürünlerdir. Bizim adımız artık dünya pazarında bir güven ve kaliteyi temsil etmektedir.

Adem Yazıcı
Yazıcılar Av



“Fark yaratan silahlar üretiyoruz”

Yaklaşık olarak 40 yıldır sektörün içindeyiz. Bunun son 15 yılında üretici durumundayız. İlk olarak küçük silahları üretmekle başladık. Bizim bilgi ve birikimlerimizi dikkatli üreticiye aktarıp onların üretim kabiliyetlerini tamamen kendimize uyarlayarak üretime başladık.

Ama yaklaşık olarak 3,5 yıl kadar önce daha önce Türkiye’de yasak olduğu için üretilemeyen yivli silahların ihraç amaçlı üretilebileceği izninin çıkmasından itibaren biz üretim kararı aldık. Daha önce tecrübelerimize dayanarak farklı bir yaklaşımla üretim içine girdik.

Ürünlerimiz fark yaratlamı taklit olmamalı;

Biz üretim yapmalıyız ancak olmayan bir ürün yapmalıyız, bizim yaptığımız ürün diğerlerinin taklidi ve tekrarı olmamalı dedik. Arkasından ihraç amaçlı şartıda kaldırılınca, içi piyasaya

da üretilebilir, sivil amaçlı veya kamu kurumlarınada satabilir bir durum ortaya çıkınca bizim o gün elimizde kendi imkanlarımız vardı. Bu konuda teknik becerisi ve kabiliyeti yüksek bir delikanlı vardı. Bunu da fırsat saydık, Türkiye'nin savunma sanayisinede katkımız olsun dedik ve işe giriştik.

Yivli silah, silah üreticisi ile merdiven altı üreticisinin ayrışmasını sağladı;

Bizim sektörün önu Dünya'da belli bir nokta da tıkanı. Yivsiz silah üretiminde bir seviyeye geldik ve oradan ileri geçemiyoruz. Buradan ileriye geçebilmenin yolu mevcut potansiyeli en az ikiye katlamak, bunun yoluda yivli silah üretmekten geçiyor. Yivli silah üretmenin sektöre şöyle bir katkısı da oldu. Bugün yivsiz silah da merdiven altı tabir ettiğimiz ciddi bir sanayi var. Konya'da özellikle, usulüne uygun olmayan, kalitesi düşük, Çin vari bir üretim mantığı ile hem mali açıdan hem teknolojik açıdan hem fiziksel estetikten yoksun kanuna uygun olmayan üretim biçimleri yivli için böyle bir ihtimal yok. Yivli üretim için istenen kriterler zaten sizi bu çerçevenin dışına çıkartıyor.

Hali hazırda bugün yivli silah üretimi çabası içinde olan benim bildiğim 5 tane firmayız. tabii ki zaman içerisinde bu sayı biraz daha artacaktır. Ama yivsizde olduğu gibi merdiven altı tabir ettiğimiz yerler bu işin içinde olamayacaktır. Bu da kaliteyi öne çıkaracaktır.

Özgün tasarımlarımız fuarların gözdesi oluyor;

Bugün fuarda üretici firmaları dolaştım. Türkiye'de 5 firma şuan bir şey üretmiş, bugün altıncısını gördüm, bugün gördüğüm altıncı silahı üreten firma kendine özgü bir şey yapmış. Ama diğerleri birilerini taklit etmiş. Biz etmemişiz, biz de kendimize özgü bir şey yapmışız. Tamamen kendi tasarımıımız, sistem bilinen bir sistem ama, modifiye özellikleri ile estetik görünümü ile değiştirilebilir kalibre fonksiyonları ile biz farklı birşeyi olmayan bir şey yapmışız. Bu nedenle Amerika ve Almanya fuarlarında çok büyük ilgi ve rağbet gördük. Şuan satıcı firmalar bizim numunelerimizi alıp test edip bizimle uzun soluklu ve adetli anlaşmalar yapmayı bekliyor. Bizde zaten o nedenle şu an çok hızlı hareket ediyoruz. Muhtemelen Haziran ayında ilk parti üretimimiz çıkmış olacak, numuneleri göndereceğiz, beklentilerimiz büyük.

Ama burada herşeye rağmen özgün bir şey yapan bir kaç adım önde olacak. bu başarıyı gören meslektaşlarımızda bence özgün bir şey yapmanın peşine düşecek. Yoksa varolan bir firmanın bir model tüfeğini taklit ederek bir yere varılmaz, ancak aslını güçlü hale getirir.

Başarabileceğimize önce devletimiz inanmalı;

Dışarıdan çok büyük firmalardan anlaşmalar beklemekteyiz, ama hala devletimiz bu konuda bize inanmıyor. Alışkanlıkla-

rından bir türlü vazgeçmiyor. Bir takım kamu kurumlarımız hala bu hassasiyeti göstermiyor. Bunun da tabii nedeni işin teknik tarafı ile alakalı değil, geçmişten gelen alışkanlıklar ve paylaşımlar ile alakalı.

Şu an kendi tasarımlarımızla çıktığımız yivli olarak 2 adet ürünümüz var. Biri daha çok keskin nişancı tabir ettiğimiz sniper tarzı bir model, biri biraz daha avcılar ilgilendiren biraz daha amatör, siville yönelik bir model ama aynı zaman da ikiside askeri amaçla ve savunma sanayinin kullanabileceği özel hareket, emniyet gibi güvenlik birimlerinin kullanılabileceği ürünler. Ama daha bunlar başlangıç, bizim elimizde tabii ki proje çok. Fakat bu projeleri gerçekleştirmek için büyük tesislere ihtiyaç var. Büyük tesisler için çok paralara ihtiyaç var. Şimdiye kadar çok büyük paralar harcadık ve bunların hiçbirini devletten almadık, ne teşvik olarak, ne yardım olarak. Tamamını kendi imkanlarımızla ve çok büyük paralar harcadık. Tabii ki devletimizden beklentimiz, daha büyük tesisler yapmak adına desteklerini bekliyoruz.

Kamu kimin lisansı var, bu firmaların kabiliyetleri nelerdir diye bakarak ilişkiye geçmiyor. Hala alışkanlıkları ile belirli firmalara destek veriyor. Geçtiğimiz 5-6 ay içerisinde kamunun bizden bir takım talepleri oldu. Şunu yapabilirmisiniz falan gibi. Biz söylenen işlerin tamamını yapabildik. hatta olmayacak işleri bile çözdük ve yaptık. Hala bize bu konuda dönen olmadı. Bekliyoruz.



- 1 Selim Akdaş - Akdaş Silah, Muzaffer Uyanık - Orman Müdürlüğü
- 2 Ali Konyar, Mert Yılmaz, Orçun Şahin, Murat Özoğuz
- 3 Yunus Kaya, Melih Meriç, Aliş Aral
- 4 Ethem Uçar - Uçar Av
- 5 İbrahim Kurt - Kurt Av



Arif Sütçü
Kral Arms





- 1 Arzuman Faraşzade Talip Yılmaz
- 2 Arzuman Faraşzade Talip Yılmaz Krasimir Krastev Balkan
- 3 Camlıca fidanlık Şükrü Babal
- 4 Ercan Gümüş - Anıl Arkan - Ata Arms
- 5 Ata Arms Ertuğrul Saydamoğlu - Alper Tolga Çetin Ata Arms
- 6 Fevzi Aydoğan -Rabbit Cap & Outdoor



- 1 Cengiz Markal-Şaban Tereci
- 2 Bayram Özışık - Uçar Av, Onur Haniç - Haniç Silah
- 3 Belkis Oduncu-Derya Silah
- 4 Muzaffer Uyanık, Aybeniz Orhan, Murat Özoğuz
- 5 Hakan Ertürk-Gazateci, Melih Meriç-Yaban Tv
- 6 Ömer Ekici, Muhammet Usta, Gamze Doğan- Akus Silah





KÖŞE YAZISI

Oğuz Babaçoğlu

MC GYVER'İN ZOR GÜNÜ

“Bizim elemanlar veriyor dumanı. Patlayan tüfeğin haddi hesabı yok. O kadar çok tüfek attılar ki hatta bir ara “Keşke ayrılmasaydık yanlarından.” dedik. Yemek bitti. Bir tane pamuk tarlası bulduk. İçi bıldırcın dolu...”

80’li yılların meşhur dizisiydi Mc Gyver. İçine düştüğü zor durumdan basit oyuncaklarla kurtulan, çakısından başka bir şeyi olmayan becerikli bir Amerikan subayının başından geçen maceraları anlatan bir dizi filmi.

Biz Suat Ağabeye karşılaştığımız olumsuz durumlardan bizi hep kurtardığı için Mc Gyver derdik; ama o, her seferinde “Mc Gyver benim yanımda ..ok yemiş.” derdi. Durum ne kadar kötü olursa olsun moralini bozmaz. Mutlaka ama mutlaka bir çare üretir, bizi mutlu sonla buluştururdu.

1991 yılı, soğuk bir kış gününü. Her taraf kar, buz. Hava raporları tüm yurdun karla kaplı olduğunu duyuruyordu. Ancak Ege’de her zamanki gibi kar yok, soğuk ve buz çoktu. Avcıların soğuktan titrediği lakin ava gitmek için kanının kızıştığı günlerdi.

Babam hep şöyle der: “Kış gelince yakacak odun kömüre verecek paramız yoktur cebimizde, ama soğuklar gelse de lökeşe avlasak diye dua ederiz.” Eh ne demişler? İnsanın akıllısına savcı derler, aptalına avcı...

Hava şartları ne olursa olsun, o gün dualarımızın kabul olduğu gündü. Abdullah Ağabey, ben, Suat Ağabey, Mehmet Binbaşı, Egsozcu Engin Ağabey ve bagajda iki köpeklerle bizim yaşlı 51 model Hilman’a dolduk, Söke’ye gidiyoruz. Aldığımız habere göre tarla arasındaki kanalların sazlıklarına geceden müthiş lökeşe atmış.

Benzinlikte mola verdik erkenden. Rüzgar kulaklarımıza zımpara çekiyor, şiddetli poyraz elektrik tellerini uğuldatıyordu.

Uzatmayalım, vardık Söke’de Menderes kenarındaki meramıza. Suat Ağabey dedi ki “Acele etmeyin arabayı bir yanaştırayım.” Manevra yaparak geri geri gelirken arkadaki bir çukuru görmemiş, biraz da sert girmiş. Çukura girer girmez “Trak!” diye bir ses geldi. Araba çöktü kaldı. İndik aşağıya. Bakıyoruz, acaba ne oldu diye. Arabanın sol arka lastiği çamurluğa dayanmış, araba komple çökmüş durumda. Neyse krikoyu vurup kaldırdık. Amanın! Olacak şey değil! Arabanın arka makası tam ortadan kırılmış. Herkes büyük bir şok içerisinde...

Ne yaparız, ne ederiz, arabayı nasıl çektiririz diye kara kara düşünüyoruz. Tabiki hepimiz Mc Gyver Suat Ağabey’den yana dönüp “Ne yapacağız?” diye sorduk. Suat Ağabey elleri ceplerinde şöyle uzun uzun ufuklara bakıp düşündü. “Ben bir cuğara içeyim. Siz tüfeklerinizi alın, köpekleri indirin. Önce avımızı yapalım. Sonra ne yapacağımıza karar veririz.” dedi. Tüfek omzuna asılı halde setten setten, düşünceli düşünceli yürümeye başladı. Aldık tüfekleri, biz de arkasından...

Tarlaların çoğu sürülmüştü. Kanalların içindeki sazlıklardan bıldırcınlar fırlamaya başlamıştı. Dan, Dun! Düşen düştü, kaçabilen kaçtı.

Kalabalık ördek alayları geziyor ama bize yaklaşmıyorlardı. Suat Ağabey dedi ki “Kanallın etrafında beş kişi olmuyor. Onlar üç kişi kanalları gezsinsinler, gel biz seninle Menderes’in kenarına gidelim. Mutlaka ördek vardır.” dedi.

Nehrin kenarına gelir gelmez bir ördek alayı kalktı, ama yeşilin bir tanesi öyle güzel bir balonlama yaptı ki anlatamam. Dan, Dun! İki tüfek patladı, o kadar ördeğin içinden ikimiz de aynı ördeğe atmışız. Bir tane daha

kalktı onu da indirdik. Ancak karşıya düştü alamadık. Sıkıları değiştirdik. Ardından ufak ördek sürüsü bindirdi üstümüze. Tan, Tun! İki tanesini kıvırdık. Setten yürürken Linda başladı kokulara, bir ferma Papapap! Lökeşe. Bir sıkı çektim, düştü.

Kuş nasıl sıska anlatamam, sade kemik. Hava şartlarından beslenememiş hayvancağız.

Bu arada kuş vuruyoruz, av güzel ama aklım fikrim arabada. “Ağa, güzel av yapıyoruz da araba ne olacak?” dedim. Güllümseyerek “Sen takma kafana Hoca! Ben onu kafamda çözdüm bile.” dedi. Öğle oldu, rüzgara kuytu bir çukur bulduk, girdik içine. Yemek yedik.

Bizim elemanlar veriyor dumanı. Patlayan tüfeğin haddi hesabı yok. O kadar çok tüfek attılar ki hatta bir ara “Keşke ayrılmayıydık yanlarından.” dedik. Yemek bitti. Bir tane pamuk tarlası bulduk. İçi bıldırcın dolu. Frink Prink! Veriyoruz dumanı ama saat iki oldu. Araba arızalı olunca istemeye istemeye avı bırakıp geri dönmek zorunda kaldık.

Diğerleriyle arabada karşılaştık. Dedik ki “Kırdınız kuşları be. Ne tüfek attınız öyle!” Onlar da ne dese beğenirsiniz.

“Siz gittikten sonra biz bir şey vuramadık ki!”

“Yuh! O zaman neye atıyordunuz öyle mısır patlatır gibi?” diye sorduk. Dediler ki “Yüksek geçen ördekler sağ olsun hepsini bıldırcın sıkılarıyla bir güzel gıdıkladık.” Meğer Suat Ağabeyle onlardan fazla kuş vurmuşuz.

Ancak asıl önemli sorun: Araba ne olacak? Suat Ağabey bagajı açıp civata kutusunu döktü yere. İçinden 10 cm uzunluğunda kalın iki civata çıkarttı. Krikoyu arabanın kasasından vurarak kaldırdı. Makasla şasinin arasını iyice açtırdı. Elindeki uzun iki civatayı makas saçının deliklerinden karşılıklı olarak yerleştirip şasiyle makasın arasına sıkışmasını sağladı. Böylece, hani insanın kırılmış kolunu sağdan soldan tahtayla destekler gibi, kırık kısmın yükünü civatalara bindirdi. Tek soru vardı aklımızda: “Esname, hoplama sonucu civatalar yerinden kayar da düşer mi, arabanın ağırlığı civatayı keser mi?” Krikoyu indirdik, baktık ki çökme falan yok. Suat Ağabey “Bir de kalite kontrol yapalım.” dedi. Bir kişi arka koltuğun ortasına, bir kişi sol arka koltuğa, bir kişi sol arka eşiğe bir kişi de şoför mahalinin eşiğine binerek zıplamak suretiyle arabayı esnetmeye başladık. “Düşecekse burada düşsün, kırılırsa burada kırılsın.” dedi. Yaşlı Hilman bir sağa bir sola beşik gibi sallanıyordu. Suat Ağabey baktı ve dedi ki “Bir numara yok. Civatalar cık diye yerine oturdu. Kıpırdama yok. Arabanın yükü de iyice üstüne bindi. Bu kadar sallamaya kopmadıktan sonra hayatta bir şey olmaz artık.”

Bindik arabaya, önce 60-70 km ile gidiyoruz ki herhangi bir durumda takla atmayalım. Sonra kar bir başladı, tipi şeklinde yağıyor. Suat Ağabey gazladı. O küllüştür arabayla 100-120 basıyor. Suat Ağabey’in amacı kar kapatmadan Ortaklar’ı geçip tepeye varmak. Çünkü lastikler kabak, zincir mincir hak getire... Sürat-

le gidiyoruz, kelle koltukta. Apo Ağabey. “Yahu hacının duası tutar da avcının duası tutmaz mı?” diye başladı dua etmeye. Gerilime rağmen arabanın içinde espriler yapmaktan da geri durmuyoruz, kıkır kıkır güliyoruz. Tepeyi aşıp aşağı doğru inmeye başlayınca rahatladık. Dualarla salavatlarla İzmir’e vardık çok şükür.

Mc Gyver’in film setinde her şeyi önceden ayarlamak kolay. Önemli olan gerçek hayatta bunları yapabilmektir.

Aradan on beş gün geçti. Herhalde vize veya final sınavlarım olduğu için ancak iki hafta sonra Balıkesir’den İzmir’e gelebildim. Suat Ağabey’e Arabayı ne yaptığını sordum. Babam duymasın diye beni kenara çekerek bana ne dese beğenirsiniz. “Hoca, işler çok yoğundu. Araba da lazımdı. Daha üç gün önce yaptırık, babana çaktırma.”

Hasılı kelim araba kırık makasla ve idareten iki civatayla on gün İzmir’de gezmiş bir şey olmamış. Eh ne yapalım fakirliğin gözü kör olsun.

Dedem Korkut geldi. Boy boyladı soy soyladı. Güünün anlam ve önemini belirten şu maniye düzdü.

Soğuk günde yaşamışsınız macera

Suat Abi desen her zaman harika

Şu arabayı ne olur artık değiştirin

Başınıza getirecek olmadık bela

Peki şimdi size bir soru. Önünüzden kırk kadar bir keklık alayı kalkıp çok kolay bir dereye konuyor. Yürüyüp tam derenin yanına varıyorsunuz, köpek kuşları kaldırdı, kaldırarak. Keklikler derenin içinde ötüyor. Önünüzden sıpa gibi bir tavşan nanik yaparak fırlıyor. Atar mısınız? Yoksa atmayıp keklıkların kalkmasını mı beklersiniz? Çünkü ben böyle bir durumla karşılaştım. Aramızda tartışma konusu oldu. Size bol bol süre...

Ne mi yaptım? Onu da anlatacağım; ancak o, başka bir hikaye. Bir sonraki hikayede buluşmak ümidiyle şimdilik, kalın sağlıcakla...



Bir ördek avı sonrası Suat Ağabey

KAYHAF

KARADENİZ AV YABAN HAYATI AVCILIK FEDERASYONU

Geleneksel Avcı Buluşmasının 11. sini Ordu'nun Fatsa İlçesinde Fatsa Favder Avcılar Derneği bünyesinde düzenledi.



Program 29 Haziran Cuma günü akşamı kamp çadırlarının kurulması ile başladı. Türkiye'nin hemen hemen bir çok ilinde avcılar ve atıcılar aileleri ve köpekleri ile birlikte programa katıldı. 30 Haziran Cumartesi günü federasyonun verdiği sabah kahvaltısının ardından Olcay Ceylan'ın baş hakemliğinde sevgili Ömer Bektaş'la birlikte Fermalı av köpekleri mera yarışmasına geçildi.

Oldukça yoğun bir katılım vardı. Aslında bu geleneksel hale gelen yarışmada en çarpıcı detay, hiç bir köpek ırkı federasyonu ile işbirliğine gidilmemiş olmasıydı. Amaç ise avcıların kutuplaşma ve ayrışmadan uzak tutulmasıydı. Son zamanlarda yaşanan polemikler yüzünden KAYHAF yönetim kurulu böyle bir karar almış.

KAYHAF Yönetim Kurulu

Başkanı Mustafa Sezer, Serhat Çelebioğlu ve Favder Dernek başkanlarının ortak deklarasyonları olarak yapılan açıklama da "Amacımız birlik beraberlik biz köpek ırkları federasyonlarına karşı değiliz. Onlar görevlerini yapıyor ırklarını kayıt altına alıyor.

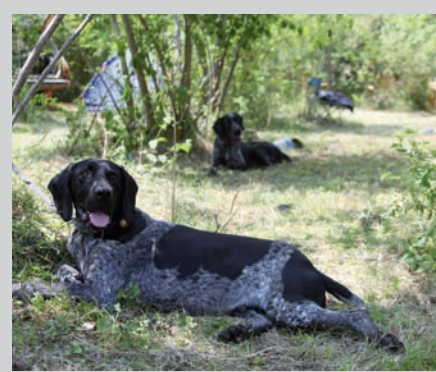
Bizim amacımız ise tabanda oluşan birileri tarafından yapılan spekülasyonların kendi federasyonumuza sıçramasını engellemek. Biz görevini layıkı ile yapan her kuruluşun destekçisiyiz. Birlik ve beraberlik için kurduğumuz federasyonumuzun basit kişilerin yarattığı polemiklerden uzak tutmak istememizdir. Bizim için orada yarışan her avcımızın köpeği kıymetlidir.

Bizim oraya gelen köpek sahiplerinden farklı bir düşünceye sahip olmamızda mümkün değildir. KAYHAF olarak bu

yarışma kaynaşma buluşma birlik ve beraberlik amacının dışında hiç bir anlam ifade etmez. Elbette bu yarışmaların kazanan ve kaybedeni olur. Kazanan kim olursa olsun her avcımızın köpeği kıymetlidir.

Avcı dediğin köpeğini ailesi ile eş tutuyor. Bu organizasyonda bunu bir kez daha gördük, yaşadık, yaşattık. Özellikle Olcay Ceylan hocaya adil bir yarışmaya imza attığı için teşekkür ederiz. 65 köpeği Uğur Camuzcu ve Ramiz Tercan gözleminde yarıştırdı. Kısaca kendini bile denetim altına aldı. Bu teknik detay bizim için çok önemlidir. Sezar'ın hakkı Sezar'a verilmiş oldu.

İngiliz Yetişkin de Birincilik kupası Mehmet Şahmaran Doç ile kaldırdı, İngiliz Irkları Jonior da 1.lık Kupasını Serhat Çelebioğlu PEM ile kazandı Continantal Yetişkin ırklarda birincilik



Bülent Gürler, Şef adlı köpeği ile kazandı. Kovucu ırklarda güzellik yarışması birincisi ise Recep Pazar'ın köpeği Coni oldu.

KAYHAF'ın düzenlediği etkinliğinde katılımcı sayısında rekor katılım sağlandı yaklaşık 3 bin avcı ve atıcı bir araya geldi. KADFED Başkanı Sayın Kadir Engin, Doğu Karadeniz Av Yaban Hayatı Fede-

rasyonu Edva Tuna Pirselimoglu Trabzon dan gelerek katıldı. Avcıların Yakından tanıdığı Sayın Dr. Mehmet Şahmaran Kütahya'dan gelerek hem atış sanatı ile güzel bir gösteri yaptı hem de yarıştı.

Bir çok sponsor firma alanda standını açtı. Karadeniz avcılarını küçük bir fuar havasında standlarla silah firmaları ile tanışma ürün-

leri inceleme şansına sahip oldu. Yaban Tv basın, The Great Wildlife Avcılık ve Outdoor dergisi ise bir ilk ile Avcılara Özguven Sponsoru oldular. Kral Arms, Retay Silah, Asos Silah, Yaşarsan Silah Sanayi, Kendir Silah, Gencek Nacak En Yeni Mama, Ascim Savunma standları ile avcılarının gönüllerini fetih etti." Ayrıca tüm sponsorlara, Tüm katılımcılara teşekkür edildi.

İPSALA MERKEZ AVCILAR VE ATICILAR DERNEĞİ

2. ATIŞ YARIŞMALARI

Bu yıl 2. si düzenlenen atış yarışmalarında, katılımcılar 7 kategoride birbirleri ile kıyasıya bir mücadele içine girdiler.



Profesyonel ve amatör olarak yapılan trap atış yarışmaları, gezer domuz, sabit hedef ve pet şişe kategorilerinde tek kurşun atış yarışmaları, 8-12 yaş arası havalı tüfek yarışmaları ve ördek düdüğü çalma yarışmaları düzenlendi.

Etkinliğe çevre illerden ve bölgeden gelen yarışmacıların

yoğun ilgisi yarışmaların bir festival havasında geçmesini sağladı.

Aynı zamanda AHYAK Başkanı Ersin Düzyol, TRAKAF Başkanı Çetin Karakoç, Çorlu Avcılar Derneği Başkanı Mert Yılmaz, Tekirdağ Başkanlarımız Cengiz Ataklı ve Ömer Akyüz, SAVAİSK başkanı Sezai Yeşilkurt, Edirne Dernek Başkanları

Ümit Coşkunkal ve Özgür Sayacılar, SAVADER Başkanı Mesut Güçlü, Kırklareli Başkanları Kenan Karakahya, Ufkun İşler ve Mustafa Dinç, Malkara Başkanı Sadık Akçay, Beyazköy Başkanı Mehmet Özer, Enez Başkanı Yalçın Bitikli başkanlarımız bizleri etkinliğimizde yalnız bırakmayarak destek verdikleri için teşekkürlerimi sunarım.



Etkinliğimizde en büyük ilgiyi ise uçak gösterisi çekerken, Reyoka ördek düdükleri standı yarışmalara ayrı bir hava kattı.

Etkinliğimize destek olan HATSAN Silah sanayine desteklerinden dolayı teşekkür ederiz.

Bu organizasyonu yapmamızda derneğimizin kuruluşundan bugüne kadar yanımızda olan Şaban Terci abimize, ana sponsorumuz Trakya Av Market Barış Yılmaz'a, Yaban Tv Program yapımcısı bizi kırmayarak etkinliğimize katılan Ali Birerdinç'e teşekkür ederiz.

The Great WildLife Dergisi derneğimizin bir çok etkinliğini sayılarında yer vererek, derneğimizin tanıtımına destek vermiş ve bu günümüzde de yalnız bırakmayarak yanımızda olmuştur. Teşekkürler Aybeniz Orhan hanım.

BİZ BÜYÜK BİR AİLEYİZ

Önümüzdeki yıllarda daha iyilerine tüm katılımcılara ve yarışmacılara teşekkürler.



ÇORLU AVCILAR DERNEĞİ

4. Geleneksel iftar yemeği 10 Haziran 2018 Pazar günü gerçekleşti. Aynı gün mübarek Kadir gecesini de olması etkinliği daha anlamlı hale getirdi.



iftar yemeğine Çorlu Belediye Başkanı Ahmet Sarıkurt, Başkan Yardımcısı Erdoğan Demirci İlçe Emniyet Müdürü Hakan Sevinç İlçe Jandarma Komutanı Serkan Gürzsoy ve belediye meclis üyeleri ve dernek üyeleri ile aileleri de iştirak etti. 400 kişinin katıldığı iftarda Başkan Mert Yılmaz yaptığı konuşmasında derneğimizin 4 yıldır geleneksel hale gelen iftarına katılan herkese teşekkür etti. Birlik bera-

berliğin bu ve bunun gibi etkinliklerle daha da kuvvetleneceğini bundan sonraki dönemlerde de bunlara devam edeceklerini söyledi. Mert Yılmaz önlerinde Trakya'da ilk ve tek olimpik Trap ve skeet sahasının açılışına hazırlandıklarını 28-29 Temmuz tarihlerinde av camiasına güzel bir açılış festivali hazırladıklarını hatırlattı ve tüm camiayı davet etti. Gece tüm davetlilerin dernek bahçesinde geç saatlere kadar sohbetleri ile devam etti.



WildLife | Doğa Doğa Sporları Doğa Aktiviteleri

The Great

AVCILIK ve OUTDOOR DERGİSİ

TURKCELL Dergilik Dijital Platformu'nda.



TURKCELL
Dergilik



DAHA ÜSTÜN TEKNOLOJİ
DAHA FAZLA HAYAT





"Kalitemiz, Standardımızdır."
S. Akdaş



1948...



www.akdassilah.com